

Федеральное агентство по образованию
Государственное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
Томский государственный педагогический университет

Е. А. Фролова

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

Учебно-методическое пособие

Томск 2009

УДК 33(470)(075.8)
ББК 65.9 (2Рос)я73
Ф 91

Печатается по решению
учебно-методического совета
Томского государственного
педагогического университета

Ф 91 Фролова Е. А. Национальная экономика : учебно-методическое пособие / Е. А. Фролова. – 2-ое изд., перераб. и доп. ; ГОУ ВПО «Томский государственный педагогический университет». – Томск : Изд-во ТГПУ, 2009. – 120 с.

Пособие является дополнением к учебному изданию «Национальная экономика». Представляет собой методические рекомендации для подготовки к семинарским занятиям и проведения самостоятельной работы по темам курса. Пособие содержит план семинарских занятий, список дополнительной литературы по темам курса, словарь терминов и понятий по дисциплине, задания для контроля уровня усвоения знаний и формирования профессионально-значимых умений и навыков. Методические рекомендации, представленные в пособии, апробированы в работе со студентами Факультета экономики и управления специальности «Национальная экономика».

Рецензенты:

доцент Томского политехнического университета
к.э.н., Рыжкова М. В.

доцент Томского государственного педагогического университета
к.э.н., Ромахина И. А.

© Томский государственный
педагогический университет
© Е. А. Фролова

I. ОРГАНИЗАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

Выписка из государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования по специальности 060700 Национальная экономика»

Дисциплина «Национальная экономика» является обязательным компонентом блока общепрофессиональных дисциплин федерального компонента. В соответствии с учебным планом дисциплина изучается на 3 курсе в 6 семестре. В состав дидактических единиц по дисциплине включаются следующие разделы: Типы национальных хозяйственных систем, субъекты (агенты) национальной хозяйственной деятельности, национальное богатство как часть совокупного экономического потенциала национальной хозяйственной системы, природно-ресурсный потенциал национальной экономики, трудовой потенциал национальной экономики, научный потенциал национальной экономики, национальная экономика как многоуровневая хозяйственная система, взаимосвязи и пропорции национальной экономики, инфраструктура рыночного хозяйства, составляющие социальной сферы, показатели инвестиционного процесса, макроэкономическая сбалансированность национальной хозяйственной системы, баланс межотраслевых связей В. Леонтьева, экономический рост и развитие как категории национальной экономики, макромоделли экономического роста и развития национальной экономики, роль и функции государства в регулировании экономики, фискальное регулирование национальной экономики, денежно – кредитное регулирование национальной экономики, антимонопольное регулирование национальной экономики, прогнозирование и стратегическое планирование развития национальной экономики, закономерности интеграции национальной экономики в мировую хозяйственную систему, формы вовлечения страны в мировое хозяйство, основные показатели внешнеэкономических связей и пропорций, регулирование степени открытости (закрытости) национальной экономики, экономическая безопасность национальной экономики: понятие и концепция, показатели экономической безопасности национальной экономики, влияние глобализации на выбор стратегии развития национальной экономики.

Рабочая программа

Цель дисциплины:

- дать студентам целостное представление о национальной хозяйственной системе, содержании организационной, методической и регулирующей деятельности органов власти и коммерческих структур. Национальная экономика призвана формировать у студентов представление о содержании, структуре и особенностях функционирования национального хозяйства страны, а также об основных тенденциях и закономерностях его развития.

Задачи дисциплины:

- уяснение механизма функционирования национальной экономики и роли его основных механизмов
- выработка навыков использования статистических и других методов анализа, прогнозирования и планирования экономической деятельности на уровне страны
- конкретизация и закрепление знаний о сущности и структуре ВВП в категории совокупный экономический потенциал
- изучение системы потенциалов национальной экономики как реальной основы для принятия стратегических и тактических решений
- изучение системы действующих отраслевых комплексов национальной экономики, их состояния и проблем эффективного функционирования
- приобретение навыков самостоятельного расчета показателей функционирования национальной экономики, умений их анализа и обобщений
- формирование обоснованного представления об экономической безопасности национальной экономики и ее институциональных основах

Требования к уровню освоения содержания дисциплины:

По мере освоения дисциплины студенты должны

Знать:

- основные черты национальных экономик
- критерии оценки эффективности функционирования национальной экономики
- основные тенденции развития отдельных сфер национальной экономики

- место и роль государственного сектора в развитии национальной экономики
- основные макроэкономические пропорции воспроизводства
- сущность и особенности воспроизводства, его цели, задачи, механизмы
- законодательные и нормативные акты регулирования отдельных сфер национальной экономики

Уметь:

- анализировать социально-экономические процессы, проходящие в реальной национальной экономике (на примере РФ)
- оценивать эффективность функционирования различных сфер национальной экономики
- собирать, обрабатывать и анализировать статистические данные о национальной экономике и совокупности потенциалов национальной экономики
- оценивать роль и значение России в системе мирового хозяйства
- выявлять угрозы национальной безопасности и определять способы их устранения

Объем дисциплины и виды учебной работы:

Вид учебной работы	Всего часов	Семестры			
Общая трудоемкость дисциплины	118	6			
Аудиторные занятия	68	68			
Лекции	34	34			
Практические занятия (ПЗ)	34	34			
Семинары (С)					
Лабораторные работы (ЛР)					
И (или) другие виды аудиторных занятий					
Самостоятельная работа	50	50			
Курсовой проект (работа)	+	+			
Расчетно-графические работы					
Реферат					
И (или) другие виды самостоятельной работы					
Вид итогового контроля (зачет, экзамен)	экзамен	экзамен			

Содержание дисциплины
Разделы дисциплины и виды занятий (Тематический план):

№ п/п	Раздел дисциплины	Лекции	Семинары
1.	Введение в теорию национальной экономики	2	1
2.	Типы национальных хозяйственных систем	3	1
3.	Субъекты национальной экономики и их отношения	4	6
4.	Совокупный экономический потенциал национальной экономики	6	6
5.	Системный характер национальной экономики	4	6
6.	Инфраструктурные отрасли национальной экономики	2	4
7.	Макроэкономическая сбалансированность и развитие национальной экономики	4	2
8.	Государство и национальная экономика	3	2
9.	Интеграция национальной экономики в мировое экономическое пространство	3	4
10.	Экономическая безопасность национальной экономики	3	2

Содержание разделов дисциплины:

1. Введение в теорию национальной экономики. Национальная экономика как реальная хозяйственная система и как отрасль экономической науки. Цель и задачи курса «Национальная экономика». Структура курса. Причины появления и логика развития теории национальной экономики. Немецкая историческая школа. Немецкий неолиберализм. Французский институционализм. Особенности научной рефлексии в области национального своеобразия в российской экономической науке.

2. Типы национальных хозяйственных систем. Понятие хозяйственной системы. Варианты классификации типов хозяйственных

систем, их экономическая основа. Характеристика типов рыночного хозяйства — традиционное общество, индустриальная экономика, постиндустриальное хозяйство, переходная экономика. Черты национальных моделей рыночных систем — американская модель, германская модель, японская модель.

3. Субъекты национальной экономики и их отношения. Состав и классификация субъектов национальной экономики. Потребности и интересы субъектов национальной экономики. Противоречия и согласование интересов субъектов. Сущность собственности. Элементы и отношения собственности. Правомочия собственности. Формы собственности в современной национальной экономике. Индивид как субъект национальной экономики. Формы проявления индивидуальных интересов — потребительские интересы, интересы производителя, интересы собственника ресурсов. Сущность и состав домашнего хозяйства как агрегированного субъекта национальной экономики. Функции домашнего хозяйства. Коллективная деятельность — причины ее высокой эффективности и виды коллективов. Государство как субъект национальной экономики. Теории государства. Функции государства в современной национальной экономике. Институты в национальной экономике. Функции институтов. Структура институциональной системы. Принципы развития институциональных механизмов.

5. Совокупный экономический потенциал национальной экономики. Сущность и структура совокупного экономического потенциала. Система показателей совокупного экономического потенциала. Базовые характеристики совокупного экономического потенциала. Национальное богатство как составная часть совокупного экономического потенциала. Элементы национального богатства. Национально богатство России и его структура. Определение и структура территориально-ресурсного потенциала. Классификация природных ресурсов. Показатели и методы оценки природных ресурсов. Оценка эффективности использования природных ресурсов. Последствия использования ресурсного потенциала. Цели и механизмы экологической политики. Трудовой потенциал национальной экономики. Показатели критерии оценки трудового потенциала. Демографический потенциал

— сущность и показатели для оценки. Старение населения и демографическая политика национальной экономики. гуманитарный потенциал национальной экономики — его компоненты и принципы оценки. ИРЧП как показатель эффективности формирования и использования гуманитарного потенциала. Роль гуманитарного потенциала в развитии национальной экономики. Научно-технический потенциал национальной экономики. Особенности науки. Структура научного комплекса. Оценка уровня развития научного комплекса. Эффективность использования научного потенциала в том числе в России.

5. Системный характер национальной экономики. Национальная экономика как многоуровневая хозяйственная система. Структура национальной экономики — политэкономическая, функциональная, воспроизводственная, технологическая, ресурсная. Пропорции национальной экономики. Принципы формирования и виды пропорций. Факторы изменения пропорций. Функционально — видовые (отраслевые) пропорции. Воспроизводственные пропорции. Территориальные пропорции.

6. Инфраструктурные отрасли национальной экономики. Понятие инфраструктуры национальной экономики. Функции инфраструктуры. Роль инфраструктуры в функционировании национальной экономики. Составные элементы инфраструктуры национальной экономики. Социально-экономическая характеристика инфраструктуры. Специфика рыночной инфраструктуры. Социальная инфраструктура национальной экономики, ее цели и задачи. Структура социальной сферы, назначение и функции ее составных частей. Зарубежный опыт функционирования социальной сферы. Состояние и основные проблемы развития социальной сферы в России. Перспективы развития социальной сферы в России.

7. Макроэкономическая сбалансированность и развитие национальной экономики. Сущность и факторы макроэкономических балансов. Балансовый метод макроэкономического анализа. Баланс народного хозяйства, баланс межотраслевых связей (МОБ). Роль и значение макроэкономических балансов в развитии

национальной экономики. Экономический рост и экономическое развитие национальной экономики. Типы экономического роста и развития. Неоклассические и кейнсианские теории роста. Инвестиции как ключевой фактор экономического развития. Сущность инвестиций, виды инвестиций, инвестиционный механизм, инвестиционные ресурсы, инвестиционный мультипликатор. Структура и закономерности инвестиционного процесса.

8. Государство и национальная экономика. Сущность государства и причины появления государства в национальной экономике. Взаимосвязь и взаимозависимость государства и национальной экономики. Причины государственного вмешательства в национальную экономику и оценка эффективности этого вмешательства. Пределы государственного вмешательства. Функции государства в современной национальной экономике. Прогнозирование и планирование как неотъемлемый элемент государственного регулирования национальной экономики. Система государственного (национального) прогнозирования. Принципы и методы прогнозирования. Виды национальных прогнозов. Необходимость государственного планирования. Функции и виды макроэкономического планирования. Индикативное планирование – сущность и основные задачи.

9. Интеграция национальной экономики в мировое экономическое пространство. Сущность и закономерности экономической интеграции. Этапы экономической интеграции. Принципы экономической интеграции. Формы экономической интеграции. Сущность и тенденции развития мировой торговли. Динамика и факторы развития движения капиталов и миграции трудовых ресурсов. Показатели интеграции национальной экономики в мировое хозяйство. Пропорции внешнеэкономических связей национальной экономики. Роль государства в регулировании степени открытости национальной экономики. Цели и задачи и принципы внешнеэкономической политики государства.

10. Экономическая безопасность национальной экономики. Понятие экономической безопасности. Виды экономической безопасности. Концепция национальной экономической безопасности РФ.

Пороговые и официальные показатели экономической безопасности страны. Основные задачи в области обеспечения национальной безопасности. Влияние интеграции и глобализации на обеспечение экономической безопасности.

Рекомендуемая литература:

а) основная литература:

1. Абалкин, Л. И. Национальная экономика : учебник для вузов / Л. И. Абалкин ; ред. П. В. Савченко. – М. : Экономистъ, 2007. – 813 с.

б) дополнительная литература:

1. «Группа восьми» в цифрах : статистический сборник. – М. : Росстат, 2006. – 128 с.
2. Булгаков, С. Н. Философия хозяйства / С. Н. Булгаков. – М. : ТЕРРА-Книжный клуб, 2008. – 352 с.
3. Бункина, М. К. Национальная экономика / М. К. Бункина. – М. : Палеотип, 2002. – 488 с.
4. Гайдар, Е. Т. Гибель империи. Уроки для современной России / Е. Т. Гайдар. – М. : РОССПЭН, 2007. – 448 с.
5. Государственная экономическая политика России : к умной и нравственной экономике : в 4 т. ; ред. С. С. Сулакшина. – М. : Научный эксперт, 2007. – 3364 с.
6. Государственное регулирование рыночной экономики : учебник ; ред. В. И. Кушлина, Н. А. Волгина. – М. : РАГС, 2005. – 616 с.
7. Градов, А. Н. Национальная экономика / А. Н. Градов. – СПб. : Питер, 2005. 240 с.
8. Кирдина, С. Г. «Х» и «У»- экономики : институциональный анализ / С. Г. Кирдина. – М. : Наука, 2006. – 256 с.
9. Кудров, В. М. Национальная экономика России / В. М. Кудров. – М. : Дело, 2007. – 544 с.
10. Курс экономической теории. Микроэкономика. Макроэкономика. Основы национальной экономики : учебник ; ред. А. В. Сидоровича. – М. : Дело и Сервис, 2007. – 1040 с.
11. Национальная экономика : учебник ; ред. В. А. Шульги. – М. : Изд-во РЭА, 2002. – 592 с.

12. Олсон, М. Возвышение и упадок народов / М. Олсон. – Новосибирск, 1998. – 365 с.
13. Переходная экономика : теоретические аспекты, российские проблемы, мировой опыт ; ред. В. С. Автономова. – М. : Экономика, 2004. – 720 с.
14. Прикладное прогнозирование национальной экономики : учебное пособие для вузов ; ред. В. В. Ивантера [и др.]. – М. : Экономистъ, 2007. – 893 с.
15. Прогнозирование, стратегическое планирование и национальное программирование ; ред. Б. Н. Кузык. – М. : Экономика, 2009. – 591с.
16. Российская экономика в 2008 году : тенденции и перспективы. – Вып. 30. – М. : ИЭПП, 2009. – 655 с.
17. Российский статистический ежегодник. – М. : Росстат, 2007. – 832 с.
18. Серегина, С. Ф. Роль государства в экономике / С. Ф. Серегина. – М. : Дело и Сервис, 2002. – 288 с.
19. Симчера, В. М. Развитие экономики России за 100 лет / В. М. Симчера. – М. : Наука, 2006. – 592 с.
20. Шамхалов, Ф. И. Государство и экономика : власть и бизнес / Ф. И. Шамхалов. – М. : Экономика, 2006. – 718 с.
21. Экономическая безопасность России : общий курс ; ред. В. К. Сенчагова. – М. : Дело, 2005. – 896 с.
22. Юсупов, К. Н. Национальная экономика / К. Н. Юсупов. – М. : КноРус, 2008. – 288 с.

Примерный перечень вопросов к экзамену

1. Предмет теории национальной экономики
2. Логика формирования и развития теории национальной экономики
3. Характеристика российской школы национальной экономики
4. Принципы классификации национальных хозяйственных систем
5. Характеристика экономической системы развитого капитализма
6. Характеристика развивающихся и низкоразвитых стран
7. Особенности развития стран с переходной экономикой
8. Североамериканская модель рыночного хозяйства

9. Германская модель социального рыночного хозяйства
10. Специфика японского капитализма
11. Сущность экономических интересов субъектов национальной экономики
12. Собственность как фундамент интересов экономических субъектов
13. Индивид как главный субъект национальной экономики
14. Сущность и функции домашнего хозяйства
15. Коллективная деятельность и коллективные интересы
16. Государство как субъект общенационального интереса
17. Институциональный аспект реализации интересов экономических субъектов
18. Сущность и состав совокупного экономического потенциала
19. Национальное богатство как часть совокупного экономического потенциала
20. Территориально-ресурсный потенциал национальной экономики
21. Методы оценки наличия и использования природных ресурсов
22. Эффективность использования территориально-ресурсного потенциала
23. Трудовой потенциал национальной экономики
24. Демографический потенциал национальной экономики
25. Гуманитарный потенциал национальной экономики
26. Научно-технический потенциал национальной экономики
27. Цели и задачи научно-технической политики
28. Национальная экономика как многоуровневая хозяйственная система
29. Взаимосвязи и пропорции национальной экономики
30. Функционально-производственные пропорции
31. Воспроизводственные пропорции
32. Территориальные пропорции
33. Сущность и содержание инфраструктуры национальной экономики
34. Виды и функции инфраструктуры национальной экономики
35. Социальная сфера национальной экономики
36. Сущность и системы макроэкономической сбалансированности
37. Межотраслевой баланс В. Леонтьева

38. Экономический рост и развитие национальной экономики
39. Неоклассические модели экономического роста
40. Кейнсианские модели экономического роста
41. Концепция устойчивого развития национальной экономики
42. Инвестиции как главный фактор экономического роста
43. Роль государства в управлении национальной экономикой
44. Функции государства в национальной экономике
45. Прогнозирование как инструмент регулирования национальной экономики
46. Методы макроэкономического прогнозирования
47. Сущность и инструменты индикативного планирования
48. Закономерности интеграции национальной экономики в мировую хозяйственную систему
49. Формы вовлечения национальной экономики в мировое хозяйство
50. Показатели и пропорции внешнеэкономических связей
51. Регулирование степени открытости национальной экономики
52. Проблемы и перспективы вступления России в ВТО
53. Сущность и содержание национальной экономической безопасности
54. Показатели национальной экономической безопасности
55. Влияние глобализации на стратегию развития национальной экономики
56. Продовольственная безопасность национальной экономики
57. Энергетическая безопасность национальной экономики
58. Финансовая безопасность национальной экономики
59. Военная безопасность национальной экономики
60. Угрозы национальной безопасности и методы их преодоления

Темы курсовых работ

1. Абсолютные и относительные преимущества в международной торговле: классические принципы и современные реалии
2. Деньги – источник информации, счетный инструмент или социальная связь?
3. Глобальный аспект экологической проблемы, его основные составляющие и подходы к решению

4. Торговля правами на выброс парниковых газов: роль и участие России
5. Особенности формирования системы социального партнерства в современной России
6. Функция социальной защиты государства в современной России: приоритеты и направления
7. Содержание и практика концепции экономической рациональности
8. Влияние групп с особыми интересами на экономическое развитие России
9. Религия и хозяйственная этика (западное христианство, православие, протестантизм)
10. Эволюционные и революционные преобразования в экономике России
11. Научно-инновационный потенциал России и проблемы его развития
12. Проблемы развития электронной коммерции в России
13. Отраслевая структура экономики и экономический рост
14. Государственная власть как инструмент перераспределения ресурсов
15. Эффективность предоставления государственных услуг в России
16. Возможности экономического анализа политических процессов
17. Демографическая динамика в России
18. Транспортная система России в контексте тенденций мирового развития
19. Социальные фонды: механизмы их формирования и роль в современной национальной экономике
20. Особенности потребительского поведения в России
21. Обеспечение продовольственной безопасности в России: тенденции и перспективы
22. Роль и значение рекреационного комплекса в национальной экономике
23. Исследование сущности и особенностей ресурсосберегающей стратегии экономического роста
24. Социальное нормирование в системе мер разработки и реализации активной социальной политики государства
25. Политика доходов как инструмент регулирования рынка труда

26. Ипотечные ценные бумаги как инструмент развития рынка жилья в России
27. Особенности и тенденции монополизма в современной России
28. Совершенствование практики индексации доходов и сбережений населения в национальной хозяйственной системе рыночного типа
29. Конкурентоспособность российской банковской системы: состояние, проблемы, перспективы
30. Развитие территориальных пропорций национальной экономики как инструмент реализации региональной политики России
31. Налоговое бремя и экономический рост
32. Федеральные налоги и их роль в решении народнохозяйственных проблем
33. Налоги в системе межбюджетных отношений центра и регионов
34. Межотраслевой баланс в прогнозировании национальной экономики
35. Научно-технический прогресс и его отражение в моделях прогнозирования национальной экономики
36. Типы свободных экономических зон и их использование в экономике России
37. Причины и последствия инфляции в современной России
38. Тенденции и перспективы развития отношений России с международными экономическими организациями
39. Рынок ценных бумаг как институт развития инвестиционной сферы национальной экономики
40. Финансовые источники развития потребительского кредитования в России

Методические рекомендации преподавателю

Курс «Национальная экономика» рассчитан на один семестр. Изучение курса базируется на освоение студентами таких учебных дисциплин как Экономическая теория, Финансы и кредит, маркетинг, менеджмент, статистика, эконометрика, история,

история экономики и ряд других. Основными формами изучения данной дисциплины являются лекции, семинары и самостоятельная работа студентов. Основным методом изучения курса «Национальная экономика» является самостоятельная работа студентов с учебной, научной и другой рекомендуемой литературой. Формами промежуточного контроля являются семинарские занятия, собеседования, обсуждение рефератов. Они направлены на активизацию работы студентов в течение всего учебного периода, формирование и развитие потребности в инновационном подходе к индивидуальной самореализации в ходе овладения данным курсом и другими дисциплинам учебного плана. Подготовка студента к семинару или другому контрольному занятию начинается с отработки лекционного материала, изучения рекомендованной основной литературы и предложенных оригинальных публикаций отечественной и зарубежной экономической периодики. Дополнительную монографическую литературу, новейшие статьи из журналов и газет, материалы статистики и другие источники информации определяет преподаватель в ходе изучения каждой новой темы курса. Доклады и другие выступления на семинарских занятиях должны быть краткими, логически стройными и последовательными, научно обоснованными и содержательными. Участие в проводимых формах внутрисеместрового контроля является обязательным для всех студентов. Результаты данного контроля – составная часть оценки, выставляемой в ходе зачета или экзамена. В течение семестра предусматривается две объемные контрольные работы по проверке изученных блоков и разделов курса. Контрольные работы проводятся в форме интерактивного тестирования с использованием банков тестов, размещенных на сервере ТГПУ (<http://work.tspu.edu.ru>, <http://test.tspu.edu.ru>). Итоговый контроль проводится в форме устного экзамена, на котором студентам предлагаются билеты, состоящие из двух вопросов по темам курса, на которые необходимо дать развернутый ответ. На экзамене проверяется не только то, как студент усвоил теоретический материал, но и как он умеет связывать теоретические знания с реальной хозяйственной практикой.

Критерии оценки ответа студента на экзамене:

1. Оценка «отлично» выставляется за ответ, если студент продемонстрировал глубокие исчерпывающие знания всего программного материала, понимание сущности и взаимосвязи рассматриваемых процессов и явлений, твердое знание основных положений смежных дисциплин; логически последовательные, содержательные, полные ответы на все вопросы экзаменационного билета.
2. Оценка «хорошо» выставляется за ответ, если студент продемонстрировал твердые и достаточно полные знания всего программного материала, правильное понимание сущности и взаимосвязи рассматриваемых процессов и явлений.
3. Оценка «удовлетворительно» выставляется за ответ, если студент продемонстрировал твердое знание и понимание основных вопросов программы; ответы в целом верные, без каких-либо грубых ошибок.
4. Оценка «неудовлетворительно» выставляется за ответ, если студент дал неправильный ответ на вопросы; допустил грубые ошибки, не понимает сущности излагаемого материала.

Методические рекомендации для студентов

Основным методом изучения курса «Национальная экономика» является самостоятельная работа студентов с учебной, научной и другой рекомендуемой литературой. Формами промежуточного контроля считаются семинарские занятия, собеседования, обсуждение рефератов. Они направлены на активизацию работы студентов в течение всего учебного периода, формирование и развитие потребности в инновационном подходе к индивидуальной самореализации в ходе овладения данным курсом и другими дисциплинам учебного плана. Подготовка студента к семинару или другому контрольному занятию начинается с отработки лекционного материала, изучения рекомендованной основной литературы и предложенных оригинальных публикаций отечественной и зарубежной экономической периодики. Доклады и другие выступления на семинарских занятиях должны быть краткими, логически стройными и последовательными, научно

обоснованными и содержательными. Участие в проводимых формах внутри-семестрового контроля является обязательным для всех студентов.

Методические рекомендации по подготовке и оформлению курсовой работы

Оформление курсовой работы осуществляется одновременно с созданием ее содержания. При отсутствии единых государственных стандартов к порядку оформления курсовых работ существуют общепринятые требования к их оформлению.

Работа готовится в одном экземпляре. Общий объем курсовой работы должен составлять – 35 страниц машинописного текста, напечатанного через 1,5 интервала. В данный объем не включают: приложения, список литературы. Превышение объема нецелесообразно, так как это свидетельствует о неумении автора выбрать из большого количества материала основные моменты.

К основным требованиям оформления курсовой работы следует отнести:

1. Работа выполняется на белой бумаге формата А4 (210 x 297 мм). Текст работы излагается на одной стороне листа. Каждая страница работы оформляется со следующими полями: левое – 25 мм; верхнее – 20 мм; правое – 20 мм; нижнее – 20 мм. Шрифт Times New Roman, размер шрифта – № 14. Шрифт машинки или принтера должен быть четким, лента черного цвета. При необходимости вписывать в текст курсовой работы слова на иностранных языках, формулы и условные обозначения следует только черными чернилами или тушью. Каждая новая глава начинается с новой страницы; это же правило относится к другим основным структурным частям работы (введению, заключению, списку литературы, приложениям и т. д.).

Все ошибки и опечатки должны быть исправлены. Число исправлений не должно превышать пяти на страницу. Исправления могут быть внесены от руки чернилами черного цвета.

2. Страницы курсовой работы с рисунками и приложениями должны быть пронумерованы сквозной нумерацией. Первой

страницей является титульный лист, на котором номер не ставится. На следующем листе указывается цифра «2». Порядковый номер страницы в последующем ставится в середине верхнего поля.

3. Титульный лист оформляется по установленному образцу (приложение 2).

4. После титульного листа помещается оглавление с указанием номеров страниц. Оглавление оформляется по установленному образцу (приложение 3).

5. Титульный лист работы подписывается студентом.

6. Курсовая работа должна быть переплетена или сшита в скоросшиватель

В курсовой работе наименование вопросов записывают в виде заголовков строчными буквами (кроме первой прописной) симметрично по центру относительно текста без подчеркивания жирным шрифтом Times New Roman, размер шрифта – № 16. Наименование параграфов записывают в виде заголовков (с абзаца) строчными буквами (кроме первой прописной) также без подчеркивания шрифтом Times New Roman, размер шрифта – № 14 (жирный). Переносы слов в наименовании глав, параграфов и вопросов не допускаются. Точку в конце наименования не ставят. Если наименование главы, параграфа или вопроса состоит из двух предложений, их разделяют точкой. В курсовой работе каждую главу следует начинать с новой страницы.

В работах обычно используется большое количество иллюстраций (графиков, рисунков, диаграмм). Наличие иллюстраций помогает лучше воспринимать материал.

Иллюстрации следует нумеровать арабскими цифрами сквозной нумерацией отдельно по каждому виду. Иллюстрации каждого приложения обозначают отдельной нумерацией арабскими цифрами с добавлением перед цифрой обозначения приложения, например: «Рис. 1». Допускается нумеровать иллюстрации в пределах главы вопроса курсовой работы. В этом случае номер иллюстрации состоит из номера раздела и порядкового номера иллюстрации, разделенных точкой, например: «График 1.1».

Иллюстрации должны иметь наименование и пояснительные данные (подрисуночный текст). Наименование иллюстрации помещают по центру текста. В конце наименования иллюстрации точку не ставят.

На весь приведенный иллюстративный материал должны быть ссылки в тексте работы. Словесный комментарий иллюстраций нужен для того, чтобы обратить внимание на наиболее значимые данные или части рисунков, которые будут использоваться автором для теоретических построений и обоснования выводов. При ссылках на иллюстрации следует писать «...в соответствии с рисунком 2» при сквозной нумерации и «...в соответствии с рисунком 1.2» при нумерации в пределах главы курсовой работы.

В качестве иллюстративного материала в работах часто используются графики. Их применение целесообразно для характеристики и прогнозирования динамики изменения непрерывно изменяющегося показателя при наличии функциональной связи между фактором и показателем. Оси абсцисс и ординат графика должны иметь условные обозначения.

Цифровой материал, как правило, оформляют в виде таблиц. Таблицы применяют для характеристики точных данных, лучшей наглядности и удобства сравнения показателей.

Оформление таблиц имеет свои особенности.

Название таблицы должно отражать ее содержание, быть точным и кратким. Название следует помещать по центру над таблицей. Таблицы нумеруются арабскими цифрами. Над правым верхним углом таблицы помещают надпись «Таблица» с указанием порядкового номера таблицы, который состоит из номера главы и номера таблицы, разделенных точкой. Например: Таблица 1.2 (таблица вторая первой главы). Нумерация таблиц может быть и сквозной по всей работе.

Заголовки граф таблицы начинают с прописных букв, а подзаголовки со строчных, если они составляют одно предложение с заголовком. Подзаголовки, имеющие самостоятельное значение, пишут с прописной буквы. В конце заголовков и подзаголовков знаки препинания не ставят. Заголовки указывают в единственном числе. Нумерация граф таблицы арабскими цифрами допускается в тех случаях, когда в тексте работы имеются ссылки на них, при делении таблицы на части, а также при переносе части таблицы на следующую страницу.

Если цифровые данные в графах таблицы выражены в разных единицах, то их указывают в заголовке каждой графы.

Если все параметры, размещенные в таблице, выражены в одной и той же единице, сокращенное значение единицы помещают над таблицей.

Таблицы слева, справа и снизу ограничиваются линиями. Горизонтальные и вертикальные линии, разграничивающие строки таблицы, допускается не проводить, если их отсутствие не затрудняет пользование таблицей. Шапка таблицы должна быть отделена линией от остальной части таблицы. Высота строк таблицы должна быть не менее 8 мм.

Если в конце страницы таблица прерывается и ее продолжение будет на следующей странице, то в первой части таблицы нижнюю горизонтальную линию, ограничивающую таблицу, не проводят.

На все таблицы должны быть ссылки в тексте работы. Порядок оформления по тексту ссылок на таблицы такой же, как и оформление ссылок на иллюстрации. Таблицу целесообразно помещать под текстом, в котором впервые дана ссылка на нее, или на следующей странице. Если таблица содержит большое количество данных, то ее следует помещать в приложение. Нумерация таблиц осуществляется аналогично нумерации иллюстраций.

Материал, дополняющий текст работы, допускается помещать в приложениях. Приложениями могут быть графический материал, таблицы большого формата, расчеты. Приложения оформляют как продолжение работы на последующих листах, как правило, на листах формата А4. Допускается приложения на листах формата А3.

В тексте работы на все приложения должны быть ссылки. Они носят вспомогательный характер и оформляются как продолжение работы на последующих ее страницах. Порядок оформления по тексту ссылок на приложения такой же, как и оформления ссылок на иллюстрации. Каждое приложение следует начинать с новой страницы. Приложение должно иметь заголовок, который записывают симметрично относительно текста с прописной буквы отдельной строкой.

В работе используются, как правило, только общепринятые текстовые сокращения, например: РФ, ЦБ РФ. Если в работе

принята особая система сокращений слов или наименований, то в ней должен быть приведен перечень принятых сокращений, который помещают после приложений.

Если в работе необходимо привести библиографические ссылки, то эти положения помечаются надстрочными знаками сноски. Внизу страницы с абзаца приводят текст библиографической ссылки, отделенный от основного текста короткой тонкой горизонтальной линией с левой стороны. Если необходима библиографическая ссылка к данным таблицы, то текст ссылки помещают внизу таблицы под линией, обозначающей окончание таблицы. Нумерация библиографических ссылок может осуществляться постранично или единая по всей работе.

Список литературы является составной частью работы и отражает степень изученности рассматриваемой проблемы. В список литературы включаются, как правило, не только те источники, на которые в работе имеются библиографические ссылки, но и те, которые Вы изучили при исследовании темы работы.

Литература группируется в списке в следующем порядке:

1) нормативно-правовые акты органов законодательной и исполнительной власти: Конституция, законы, указы Президента РФ, постановления Правительства РФ – в хронологической последовательности;

2) ведомственные правовые акты в хронологической последовательности;

3) источники статистических данных в хронологической последовательности;

4) документы и материалы государственных архивных учреждений в хронологической последовательности;

5) книги и статьи на русском языке – в алфавитном порядке;

6) книги и статьи на иностранных языках – в алфавитном порядке;

Включенная в список литература нумеруется сплошным порядком от первого до последнего названия. Ниже приведены примеры библиографического описания различных видов произведений печати.

Государственные стандарты и сборники документов

Библиографическая запись. Библиографическое описание. Общие требования и правила составления 7.1. 2003. – Взамен ГОСТ 7.1 – 84; введ. 2002-07-02. М. : Изд-во стандартов, 2004. 48 с.

Книги одного, двух, трех авторов

Климов, Е. А. История психологии труда в России : учебное пособие / Е. А. Климов, О.Г. Носкова. М. : Изд-во МГУ, 1992. 220 с.

Книги более четырех авторов

Хозяйственный механизм автономной республики / И. Т. Павлов [и др.] ; отв. ред. М. Л. Алексеев. Новосибирск, Наука, 1992. 119 с.

Правила оформления списка литературы приводятся в Приложении 4.

II. ПЛАНЫ СЕМИНАРСКИХ (ПРАКТИЧЕСКИХ) ЗАНЯТИЙ

Тема 1. Введение в теорию национальной экономики

1. Определение предмета теории национальной экономики
2. Логика формирования и развития теории национальной экономики
3. Логика и структура курса «Национальная экономика»

Контрольные вопросы и задания

1. Дайте общую характеристику теории национальной экономики, опишите ее взаимосвязи с другими отраслями экономической науки и со смежными неэкономическими дисциплинами.
2. Выделите те характерные черты, которые отделяют теорию национальной экономики от смежных дисциплин.
3. Отрадите различные трактовки предмета теории национальной экономики и поясните, с чем связаны подобные разночтения.
4. Дайте краткую характеристику периодам становления и развития теории национальной экономики вплоть до текущего момента.
5. Дайте краткую характеристику творческому наследию Ф. Листа. Объясните, почему именно ему принадлежит заслуга первооткрывателя теории национальной экономики, почему историческая школа получила такое название.
6. Охарактеризуйте вклад в развитие теории национальной экономики новой исторической школы в лице К. Бюхера и Г. Шмоллера.
7. Поясните, что такое молодая историческая школа и опишите ее особенности.
8. Что такое ордолиберализм, какой вклад в развитие национальной экономики внесла эта экономическая школа?
9. Расскажите, почему теория национальной экономики во второй половине XX века вышла за пределы немецкой экономической мысли, и какой вклад в ее развитие внесли французские экономисты.
10. Дайте характеристику русской школе национальной экономики, отразив дискуссии о предмете, методе и содержании этого направления экономической теории.

Дополнительная литература к семинарскому занятию

1. Бункина, М. К. Национальная экономика / М. К. Бункина. М. : Палеотип, 2002. – 487 с.
2. Витте, С. Ю. Национальная экономика и Ф. Лист // Вопросы экономики. – 1992. – № 2.
3. Градов, А. П. Национальная экономика / А. П. Градов. – СПб. : ПИТЕР, 2005. – 233 с.
4. История экономических учений : учебник ; ред. В. С. Автономова. – М. : Инфра-М, 2002. – 784 с.
5. Институт национальной модели экономики [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.inme.ru>
6. Костюк, В. Н. История экономических учений / В. Н. Костюк. – М. : Центр, 1998. – 223 с.
7. Кульков, В. Национальное в экономической теории и ее вузовских курсах // Российский экономический журнал. – 2004. – № 4.
8. Лист, Ф. Национальная система политической экономии / Ф. Лист. – М. : Европа, 2005. – 392 с.
9. Майбурд, Е. М. Введение в историю экономической мысли : от пророков до профессоров / Е. М. Майбурд. – М. : Дело, 2000. – 560 с.
10. Национальная экономика : учебник ; ред. П. В. Савченко. – М. : Экономистъ, 2008. – 813 с.
11. Национальная экономика : учебник ; ред. В. А. Шульги. – М. : Издательство РЭА, 2002. – 592 с.
12. Национальная экономика : вопросы теории и проблемы преподавания // Российский экономический журнал. – 2001. – № 10.
13. Национальная экономика России [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.data.cemi.rssi.ru>
14. Ойкен, В. Основы национальной экономии / В. Ойкен. – М. : Экономистъ, 1996. – 260 с.
15. Универсальное и специфическое в российской истории. Круглый стол ученых // Общественные науки и современность. – 1999. – № 3.

Тема 2. Типы национальных хозяйственных систем

1. Принципы классификации национальных хозяйственных систем
2. Модели национальных хозяйственных систем

Контрольные вопросы и задания

1. Расскажите об основных принципах классификации национальных экономик и основных элементах данных классификаций
2. Опишите достоинства и недостатки классификации Всемирного банка
3. Опишите достоинства и недостатки классификации ООН
4. Расскажите, что такое структура национального производства и как она влияет на уровень экономического развития в стране
5. Опишите параметры, которые определяют специфику модели национальной экономики
6. Дайте подробную характеристику системы развитого капитализма
7. Дайте подробную характеристику развивающихся стран
8. Дайте подробную характеристику слаборазвитых стран
9. Дайте подробную характеристику стран с переходной экономикой
10. Дайте характеристику североамериканской модели
11. Опишите германскую экономическую модель
12. Что присуще японской экономической модели?
13. Какие другие модели национальных экономик Вы знаете?

Дополнительная литература к семинарскому занятию

1. Афанасьев, М. Время глобализации / М. Афанасьев, Л. Мясникова // *Мировая экономика и международные отношения*. – 2005. – № 10.
2. Афонцев, С. Экономическая политика и модели экономического развития // *Мировая экономика и международные отношения*. – 2002. – № 4.
3. Баскакова, М. Японская экономическая модель // *Мировая экономика и международные отношения*. – 2004. – № 1.

4. Гришин, И. Шведская модель общественного развития // *Мировая экономика и международные отношения*. – 2005. № 10, 11.
5. *Западноевропейские страны: особенности социально – экономических моделей ; отв. ред. В. П. Гутник*. – М. : Наука, 2002. – 271 с.
6. Ковнир, В. Оценка и соизмерение экономических систем в современной мировой экономике // *Экономист*. – 2008. – № 6.
7. Кучунов, Р. Экономическая транснационализация: особенности, противоречия / Р. Кучунов, А. Савка // *Экономист*. – 2005. – № 12.
8. Марцинкевич, В. Национальная модель социально-экономического развития // *Мировая экономика и международные отношения*. – 2001. – № 1.
9. Миропольский, Д. Будущее мировой экономики : соотношение рыночных и плановых основ // *Экономист*. – 2004. – № 8.
10. Молодяков, В. Японская цивилизация в глобализирующемся мире // *Мировая экономика и международные отношения*. – 2005. – № 3.
11. Ойкен, В. Экономические системы // *Thesis*. – 1993. – Вып. 2.
12. Рашковский, Е. Европа : внутренний облик и глобально – историческая динамика // *Мировая экономика и международные отношения*. – 2005. – № 12.
13. Рашковский, Е. Япония : цивилизационные парадоксы // *Мировая экономика и международные отношения*. – 2005. – № 3.
14. Чернов, А. С. Феноменологический подход к задаче сравнения экономики двух стран // *Экономическая наука современной России*. – 2006. – № 4.
15. Шведские ученые о шведской модели и ее российской трактовке // *Мировая экономика и международные отношения*. 2007. – № 8.

Примеры тестовых заданий для самостоятельной работы по теме (выбрать единственно правильный вариант ответа)

1. В основе классификации национальных экономик с позиций ООН лежит критерий:

- 1) численности населения

- 2) степени открытости национальной экономики
 - 3) уровня экономического развития
 - 4) криминализации экономики
2. Признаком свободного капитализма не является
- 1) обобществление средств производства
 - 2) частная собственность на факторы производства
 - 3) большое число автономных товаропроизводителей
 - 4) конкуренция как механизм регулирования хозяйственной деятельности
3. По критерию уровня доходов на душу населения Россия относится к группе стран с
- 1) доходом выше среднего уровня
 - 2) доходом ниже среднего уровня
 - 3) высоким доходом
 - 4) наиболее низким доходом
4. Ограниченная территория, демократический политический режим, католицизм, государственный капитализм – признаки ... модели национальной экономики
- 1) Американской
 - 2) Японской
 - 3) Германской
 - 4) Европейской
 - 5) Российской
5. Спецификой германской модели социального рыночного хозяйства является:
- 1) органичное сочетание свободной конкуренции и социальной справедливости
 - 2) значительная доля перераспределения ВВП через государственный бюджет для реализации системы масштабных социальных гарантий
 - 3) компенсация «провалов рынка» путем административного регулирования
 - 4) факторное распределение доходов и низкий уровень налогообложения
6. Социально ориентированное рыночное государство имеет своей задачей:
- 1) гарантировать свободу и социальную поддержку населению
 - 2) соединять экономическую эффективность и социальную справедливость

- 3) координировать планы развития фирм по производству товаров
- 4) планировать производственный процесс

Тема 3. Субъекты национальной экономики и их отношения

1. Субъекты национальной экономики и сущность экономических интересов
2. Собственность как основа реализации интересов экономических субъектов
3. Индивид как первичное звено национальной хозяйственной системы
4. Коллективная деятельность и коллективные интересы
5. Государство как субъект общенационального интереса
6. Институциональный аспект реализации интересов экономических субъектов

Контрольные вопросы и задания

1. Дайте характеристику сущности экономических интересов.
2. Дайте определение категории «собственность», раскройте ее экономический смысл и историю возникновения собственности как экономического явления.
3. Объясните значение отношений собственности для национальной экономики
4. Охарактеризуйте основные формы собственности с точки зрения содержания, достоинств и недостатков каждой.
5. Представьте несколько классификаций форм собственности по разным признакам.
6. Опишите дискуссию по вопросу эффективности той или иной формы собственности
7. Дайте краткую характеристику экономической теории прав собственности.
8. Объясните, что такое «перечень Оноре».
9. Охарактеризуйте личный интерес с точки зрения разных лиц (ипостасей) человеческого бытия.
10. Расскажите, что такое домашнее хозяйство как субъект национальной экономики

11. Опишите коллективный интерес, выделив особенность (преимущество) коллективной деятельности.
12. Дайте характеристику региональному интересу как особой разновидности коллективного интереса.
13. Опишите суть, содержание и формы реализации общенационального интереса.
14. Опишите механизмы институциональных изменений
15. Дайте определение институционального обеспечения экономических интересов, раскройте содержание правовой системы
16. Расскажите, почему для эффективного функционирования национальной экономической системы необходимо институциональное обеспечение.

Дополнительная литература к семинарскому занятию

1. Автономов, В. С. Модель человека в экономической науке / В. С. Автономов. – СПб. : Экономическая школа, 1998. – 229 с.
2. Булганина, С. Н. Субъект хозяйственной деятельности в контексте предмета и проблематики экономической теории // Вестник МГУ, Сер. 6 Экономика. – 2002. – № 3.
3. Веснин, В. Р. Собственность : научная категория, политические мифы и реальность // Социально-гуманитарные знания. – 2002. – № 3.
4. Градов, А. П. Экономические порядки и институциональная среда национальной экономики / А. П. Градов, Е. А. Иванова, С. С. Гутман // Экономическая наука современной России. – 2003. – № 1.
5. Дерябина, М. Государственно-частное партнерство : теория и практика // Вопросы экономики. – 2008. – № 8.
6. Игнатовский, П. Экономические интересы и их противоречия // Экономист. – 2002. – № 3.
7. Игнатовский, П. Собственность: ее истоки в настоящем и будущем // Экономист. – 1999. – № 11.
8. Ильина, И. Ю. Домохозяйство – важнейшая потребительская единица на рынке товаров и услуг // Социально-гуманитарные знания. – 2007. – № 5.
9. Каменецкий, В. А. Собственность в XXI столетии / В. А. Каменецкий. – М. : Экономика, 2004. – 365 с.

10. Кардаш, В. А. Конфликты и компромиссы в рыночной экономике / В. А. Кардаш. – М. : Наука, 2006. – 248 с.
11. Клинова, М. Глобализация и инфраструктура : новые тенденции во взаимоотношениях государства и бизнеса // Вопросы экономики. – 2008. – № 8.
12. Князев, Ю. Индивидуализм и коллективизм – противоречивые начала личности и общества // Экономист. – 2008. – № 6.
13. Курс экономики : учебник ; ред. Б. А. Райзберга. – М. : ИНФРА-М, 2000. – С. 97–126.
14. Курс экономической теории : учебник ; ред. М. Н. Чепурина, Е. А. Киселевой. – Киров : АСА, 2002. – С. 70–76
15. Маевский, В. О рациональном поведении реального потребителя / В. Маевский, Д. Чернавский // Вопросы экономики. – 2007. – № 3.
16. Миронов, Б. Экономическая биология человека // Вопросы экономики. – 2003. – № 10.
17. Мусин, М. Проблема согласования интересов // Экономист. – 2005. – № 5.
18. Новокшонова, Л. Региональный аспект функционирования национальной экономики в мировой хозяйственной системе // Общество и экономика. – 2001. – № 7–8.
19. Нуреев, Р. Назад к частной собственности или вперед к частной собственности / Р. Нуреев, А. Рунов // Общественные науки и современность. – 2002. – № 5.
20. Олейник, А. Роль государства в установлении прав собственности // Мировая экономика и международные отношения. – 2003. – № 7.
21. Петросян, Д. С. Интегративная модель поведения человека // Общественные науки и современность. – 2008. – № 3.
22. Рассадина, А. Государственный сектор в развитых странах // Экономист. – 2002. – № 6.
23. Скловский, К. И. О сущности собственности // Общественные науки и современность. – 2000. – № 1.
24. Собственность в системе социально-экономических отношений : теоретико-методологические и институциональные аспекты ; ред. В. И. Жукова. – М. : Наука, 2005. – 408 с.
25. Сото, Э де. Загадка капитала / Э. де Сото. – М. : Олимп-Бизнес, 2005. – 272 с.

26. Тамбовцев, В. Собственность и эффективность // Общественные науки и современность. – 2002. – № 4.
27. Тамбовцев, В. Субъекты модернизации : воздействие групп интересов на стратегию развития / В. Тамбовцев, А. Верведа // Вопросы экономики. – 2008. – № 1.
28. Чичерин, Б. Н. Собственность и государство. – СПб. : Издательство РХГА, 2005. – 824 с.

Примеры тестовых заданий для самостоятельной работы по теме (выбрать единственно правильный вариант ответа)

1. Индивид в национальной экономике **не является**
 - 1) потребителем материальных и нематериальных благ
 - 2) институциональным инвестором
 - 3) собственником производственных ресурсов и капитала
 - 4) производителем материальных и нематериальных благ
2. Появление института собственности было обусловлено...
 - 1) общественным разделением труда и специализацией
 - 2) законами территориальной организации хозяйства
 - 3) ограниченностью ресурсов и благ
 - 4) усилением вертикали власти
3. В неоклассической теории основным хозяйствующим субъектом национальной экономики является
 - 1) домашнее хозяйство
 - 2) фирма
 - 3) институт
 - 4) индивид
4. Структура личного потребления домашних хозяйств в странах развитого капитализма определяются, главным образом,
 - 1) влиянием климатических условий
 - 2) общественными установками
 - 3) уровнем дохода индивида
 - 4) физиологическими потребностями
5. Субъект Домашнее хозяйство включает в себя
 - 1) только индивидов, имеющих родственные связи между собой
 - 2) как минимум двух индивидов, проживающих на одной территории, и ведущих совместное хозяйство вне зависимости от взаимоотношений между ними

- 3) индивидов, связанных между собой семейными узами и обслуживающий персонал
 - 4) несколько поколений кровных родственников, проживающих совместно
6. Минимально необходимый набор функций государства **не включает**
- 1) социальное выравнивание
 - 2) обеспечение внешней безопасности
 - 3) охрану правопорядка
 - 4) поддержание экологической устойчивости
7. В последние 15 лет для российских предприятий характерна
- 1) специализация и концентрация производства
 - 2) снижение средней нормы прибыли
 - 3) диверсификация производственной и сбытовой деятельности
 - 4) интеграция производственного и финансового капитала
8. Наличие у национальной экономики свойств, отсутствующих у отдельных ее компонентов, –
- 1) интегративность
 - 2) иерархичность
 - 3) целостность
 - 4) структурность
9. Основная доля в численности предприятий в реальном секторе экономики России приходится на
- 1) акционерные общества
 - 2) унитарные предприятия
 - 3) общества с ограниченной ответственностью
 - 4) частные предприятия
10. Главными субъектами социально ответственного бизнеса являются
- 1) крупные корпорации
 - 2) малые предприятия
 - 3) государственные организации
 - 4) предприятия социальной сферы

Тема 4. Природно-ресурсный потенциал национальной экономики

Контрольные вопросы и задания

1. Дайте определение категории «потенциал» и разграничьте потенциал и национальное богатство.
2. Расскажите, что такое оптимальная структура национального богатства. Чем она определяется? Как можно ее совершенствовать?
3. Объясните, почему территория и природные ресурсы являются определяющими факторами при оценке социально-экономического состояния национальной экономики
4. Расскажите, на какие основные группы делятся национальные государства по признаку размера территории и приведите примеры для каждой группы
5. Расскажите, каким образом развитие добывающих отраслей национальной экономики может влиять на социально-экономическое положение страны
6. Расскажите, что такое рациональное природопользование? Существуют ли препятствия для рационального природопользования?
7. Что такое ресурсонасыщенность экономики? Как она измеряется?

Дополнительная литература к семинарскому занятию

1. Авдеева, Т. Киотский протокол : за и против // Мировая экономика и международные отношения. – 2004. – № 11.
2. Андрианов, В. Национальное богатство, природные и трудовые ресурсы России // Общество и экономика. – 2003. – № 4-5.
3. Андрианов, В. Д. Россия. Экономический и инвестиционный потенциал / В. Д. Андрианов. – М. : Экономика, 1999. – 664 с.
4. Антюшина, Н. Норвежская модель управления ресурсами // Экономист. – 2005. – № 11.
5. Байбусинов, Ш. Ш. Природные ресурсы как элемент национального богатства : проблемы экономической оценки // Вопросы статистики. – 2003. – № 10.

6. Валлерстайн, В. Экономика и экология в глобальном контексте // Вопросы экономики. – 2006. – № 11.
7. Веклич, О. Экологическая рента: сущность, разновидности, формы // Вопросы экономики. – 2006. – № 11.
8. Гаврилов, В. П. Общество и природная среда / В. П. Гаврилов. – М. : Наука, 2006. – 212 с.
9. Галашев, А. Проблемы экологической политики // Вопросы экономики. – 2006. – № 11.
10. Гильфасон, Т. Природа, энергия и экономический рост // Экономический журнал ВШЭ. – 2001. – № 4.
11. Глинчакова, А. Природные ресурсы и человеческий капитал // Свободная мысль. – 1999. – № 3.
12. Голод, Г. С. Сырьевые ресурсы и ресурсная политика РФ // Общество и экономика. – 1995. – № 3.
13. Гольденберг, И. А. Оценка стоимости природных ресурсов в системе национальных счетов // Проблемы прогнозирования. – 2006. – № 5.
14. Горичева, Л. Естественно-природные условия развития национальных хозяйств России и Западной Европы // Мировая экономика и международные отношения. – 2004. – № 2, 3.
15. Гуриев, С. Экономика «ресурсного проклятия» // Вопросы экономики. – 2008. – № 4.
16. Иванов, Ю. Н. Некоторые проблемы статистики национального богатства // Вопросы статистики. – 2003. – № 10.
17. Игнатовский, П. Человек и производство // Экономист. – 2001. – № 1.
18. Илларионов, А. Экономические последствия ратификации Киотского протокола // Вопросы экономики. – 2004. – № 11.
19. Июдина, Е. Об использовании природных ресурсов России // Общество и экономика. – 2008. – № 3–4.
20. Клименко, В. В. Энергия, климат и исторические перспективы России // Общественные науки и современность. – 1995. – № 1.
21. Нестеров, Л. И. Возможность применения расширительной концепции национального богатства // Вопросы статистики. – 2005. – № 2.
22. Олейников, Ю. Природный фактор исторического бытия России // Свободная мысль. – 1999. – № 2.

23. Порфирьев, Б. Экономические коллизии ратификации Киотского протокола // Российский экономический журнал. – 2004. – № 8.
24. Природные ресурсы // Российская газета (Тематический выпуск). – 2006. 16.02. – С. 19-47
25. Проблемы экономической оценки и использования национального богатства страны // Экономист. – 2001. – № 12.
26. Симчера, В. Об эффективности использования национальных ресурсов России // Общество и экономика. – 2003. – № 7-8.
27. Спицын, А. Воспроизводство и развитие экономического потенциала // Экономист. – 2002. – № 5.
28. Шварц, Е. А. Экологическая политика и международная конкурентоспособность российской экономики // Общественные науки и современность. – 2009. – № 4.

Примеры тестовых заданий для самостоятельной работы по теме (выбрать единственно правильный вариант ответа)

1. В состав национального богатства по методологии СНС не включаются
 - 1) активы естественного происхождения
 - 2) патенты, торговые марки, ноу-хау
 - 3) трудовые ресурсы
 - 4) финансовые активы
2. Совокупный экономический потенциал -
 - 1) обобщающая количественно-качественная характеристика наличия и использования всех видов ресурсов страны
 - 2) обобщающая количественная характеристика наличия и использования всех видов ресурсов страны
 - 3) характеристика наличия и использования всех видов ресурсов с точки зрения их социальной значимости
 - 4) характеристика наличия и использования всех видов ресурсов с точки зрения обеспечения экономической безопасности
3. Размер личного потребления в ВВП зависит от
 - 1) объема сбережений субъектов, нормы рентабельности и предельной склонности к потреблению
 - 2) накопления капитала
 - 3) размера факторных доходов и предельной склонности к потреблению

- 4) целей и задач государственной политики и темпов экономического роста
4. За период с 2000 по 2004 год национальное богатство России
 - 1) уменьшилось на 20 %
 - 2) увеличилось на 47,5 %
 - 3) увеличилось на 20 %
 - 4) увеличилось на 95 %
5. В шестерку стран с самой большой территорией входят
 - 1) Индия
 - 2) Монголия
 - 3) Канада
 - 4) Алжир
6. Темпы экономического роста страны, обеспеченной природными ресурсами, в долгосрочном периоде
 - 1) больше, чем страны с дефицитом природных ресурсов
 - 2) меньше, чем страны с дефицитом природных ресурсов
 - 3) больше, чем в краткосрочном периоде
 - 4) меньше, чем в краткосрочном периоде
7. Размер совокупного природо-ресурсного потенциала России
 - 1) в 15 раз меньше, чем в США
 - 2) составляет менее 30% национального богатства России
 - 3) составляет более 160 тыс. долл. США на человека
 - 4) зависит от динамики цен ресурсов на внутреннем и внешнем рынке
8. Методы денежной оценки природных ресурсов:
 - 1) затратный метод
 - 2) определение срока окупаемости разведки и добычи ресурсов
 - 3) статистический метод
 - 4) метод запасов и потоков
9. Часть водной поверхности, средний размер которой 3-12 морских миль от берега, находящийся в собственности национального государства –
 - 1) внутренние воды
 - 2) территориальные воды
 - 3) нейтральные воды
 - 4) воды стратегического значения

10. Коэффициент обеспеченности экономики природными ресурсами – отношение

- 1) стоимости ресурсов к ВВП
- 2) стоимости ресурсов к количеству населения
- 3) стоимости ресурсов к стоимости промышленной продукции
- 4) ВВП к стоимости природных ресурсов

Тема 5. Трудовой потенциал национальной экономики

Контрольные вопросы и задания

1. Дайте определение трудового потенциала. В чем заключается отличие трудового потенциала от труда как фактора производства?
2. Что такое экономически активное население? Как определить его уровень?
3. Какими количественными и качественными показателями характеризуется трудовой потенциал?
4. Что представляет собой трудовой потенциал России в количественном и качественном отношении?
5. Можно ли по показателю численности трудовых ресурсов судить об уровне социально-экономического развития страны?
6. Как соотносятся трудовые потенциалы крупнейших стран мира?
7. Каким образом демографическая структура рабочей силы позволяет совершенствовать управление национальной экономики?
8. Как изменение профессионально-квалификационной структуры характеризует динамику и структуру общественного производства?
9. Какими показателями можно измерить эффективность использования трудового потенциала?
10. Как соотносятся трудовой потенциал и занятость в национальной экономике? Почему уровень занятости, как правило, меньше численности населения в трудоспособном возрасте?
11. Дайте определение категории гуманитарный потенциал
12. Охарактеризуйте основные элементы гуманитарного потенциала

13. Объясните, почему в состав гуманитарного потенциала входят вещественные элементы
14. Расскажите об индексе развития человеческого потенциала, о методике его расчета, достоинствах и недостатках
15. Расскажите, что такое демографический потенциал
16. Объясните, каким образом оценивают этническую структуру населения, и каким образом данная структура влияет на национальную экономику

Дополнительная литература к семинарскому занятию

1. Валентей, С. Человеческий потенциал : новые измерители и ориентиры // Вопросы экономики. – 1999. – № 2.
2. Гранин, Ю. Человеческий потенциал под угрозой // Свободная мысль. – 2000. – № 9.
3. Демченко, Т. Демографический потенциал России в условиях глобализации // Российский экономический журнал. – 2003. – № 1.
4. Докторович, А. Смысл и методика расчета индекса развития человеческого потенциала // Российский экономический журнал. – 2001. – № 8.
5. Егоров, С. Человеческий фактор и экономический рост в условиях постиндустриализации // Вопросы экономики. – 2004. – № 5.
6. Илышев, А. Демографическая программа : приоритеты и механизм реализации // Экономист. – 2008. – № 6.
7. Итоги 2006 года и будущее экономики России : потенциал несырьевого сектора // Вопросы экономики. – 2007. – № 9.
8. Капелюшников, Р. Структура российской рабочей силы : особенности и динамика // Вопросы экономики. – 2006. – № 10.
9. Капица, С. П. Модель развития человечества и проблемы экономики // Вопросы экономики. – 2000. – № 12.
10. Латова, Н. Этнометрические подходы к сравнительному анализу хозяйственно-культурных ценностей // Вопросы экономики. – 2008. – № 5.
11. Майбуров, И. Эффективность инвестиций в человеческий капитал в США и России // Мировая экономика и международные отношения. – 2004. – № 4.

12. Осколкова, Н. Планирование семьи в странах Азии и Африки // *Мировая экономика и международные отношения*. – 2005. – № 2.
13. Римащевская, Н. Человеческий потенциал России и проблемы «старения населения» // *Российский экономический журнал*. – 2004. – № 9–10.
14. Шишков, Ю. Демографический переход и экономический рост // *Мировая экономика и международные отношения*. – 2005. – № 8.
15. Щетинин, В. Человеческий капитал и неоднозначность его трактовки // *Мировая экономика и международные отношения*. – 2001. – № 12.

Примеры тестовых заданий для самостоятельной работы по теме (выбрать единственно правильный вариант ответа)

1. Увеличение доли населения старше трудоспособного возраста –
 - 1) демографический кризис
 - 2) демографический прогресс
 - 3) старение населения
 - 4) естественный прирост
2. Критерий эффективности использования человеческого капитала –
 - 1) производительность труда
 - 2) сумма затрат на образование, здравоохранение и социальное обеспечение
 - 3) интегральная оценка знаний, умений, навыков и мотивации субъекта
 - 4) доля человеческого капитала в ВВП
3. Децильный коэффициент –
 - 1) отношение доходов 10 % наименее обеспеченного к доходам 10 % наиболее обеспеченного населения
 - 2) отношение количества населения с минимальными доходами к количеству населения с максимальными доходами
 - 3) произведение средней заработной платы в промышленности на количество трудоспособного населения
 - 4) отношение количества населения с доходами ниже прожиточного минимума к общему количеству населения

4. Коэффициент фертильности отражает
 - 1) процент работающих матерей-одиночек
 - 2) процент вовлечения женщин в занятость
 - 3) доля женщин в общей численности экономически активного населения
 - 4) число рождений, приходящихся на одну женщину
5. Среднедушевой доход, средняя продолжительность жизни и средний уровень образования являются основными элементами
 - 1) бюджета социального достатка
 - 2) критерия уровня жизни
 - 3) индекса развития человеческого потенциала
 - 4) показателя трудового потенциала
6. Самая большая плотность населения в мире в
 - 1) Индии
 - 2) Китае
 - 3) Бельгии
 - 4) США
7. В последние 20 лет естественное движение населения в России характеризуется:
 - 1) естественным приростом
 - 2) ростом коэффициента фертильности
 - 3) положительным миграционным приростом
 - 4) депопуляцией населения

Тема 6. Научный потенциал национальной экономики

Контрольные вопросы и задания

1. Что представляет собой научный комплекс в составе национальной экономики?
2. В чем проявляется неоднородность предприятий и организаций, входящих в состав научного комплекса?
3. Назовите особенности продукта научного комплекса и попытайтесь сформулировать специфику управления данным комплексом.
4. Для чего необходимо разделять науку на академическую, вузовскую, отраслевую и корпоративную?

5. Сформулируйте назначение научного комплекса и укажите основные задачи, которые могут быть решены только его учреждениями и организациями.
6. Перечислите основные формы государственного регулирования научного комплекса. В каких ситуациях применяется каждая из них?
7. Каково функциональное назначение основных типов научных организаций (собственно научных, конструкторских и проектных организаций, научно-технических и др.)?

Дополнительная литература к семинарскому занятию

1. Барышева, Г. А. Инновационная модель развития региона (на примере Томской области) // Экономист. – 2002. – № 11.
2. Ершов, А. С. Некоторые проблемы развития инфраструктуры инновационной деятельности // Инновации. – 2006. – № 5(92).
3. Зуев, Д. В. Управление инновационными процессами // Экономист. – 2005. – № 5.
4. Инновационный потенциал : современное состояние и перспективы развития: монография / В. Г. Матвейкин, С. И. Дворецкий, Л. В. Минько. – М., 2007. – 284 с.
5. Кресс, В. Научно-образовательный потенциал как фактор экономического развития // Экономист. – 2000. – № 3.
6. Кулакин, Г. К. Научно-технологический потенциал отраслей : инновационная активность организаций // Проблемы прогнозирования. – 2005. – № 1.
7. Осипов, Ю. М. Понятие термина «инновация» в деятельности учебно-научно-инновационного комплекса // Инновации. – 2006. – № 2.
8. Татаркин, А. И. Построение инновационной системы как условие обеспечения технологической модернизации экономики // Инновации. – 2005. – № 3.
9. Тюрина, А. Н. О бюджетном финансировании научно-технического комплекса России // Финансы и кредит. – 2006. – № 5.
10. Тюрина, А. Н. О бюджетном финансировании научно-технического комплекса России (окончание) // Финансы и кредит. – 2006. – № 8.
11. Хлунов, А. В. Государственно – частное партнерство как механизм реализации государственной инновационной политики в Российской Федерации // Инновации. – 2006. – № 1.

Примеры тестовых заданий для самостоятельной работы по теме (выбрать единственно правильный вариант ответа)

1. Доля затрат на научные исследования и опытно-конструкторские разработки в странах ОЭСР -

- 1) более 5% ВВП
- 2) более 1% ВВП
- 3) более 12% ВВП
- 4) более 2% ВВП

2. Специфика научного потенциала в 90-е гг. XX века в России -

- 1) преобладание в субъектном составе крупных научно-производственных объединений
- 2) высокая доля малых предприятий венчурного бизнеса
- 3) преобладание импорта новых технологий за счет создания филиалов ТНК
- 4) положительная динамика вывоза интеллектуальных ресурсов

3. Научный потенциал национальной экономики -

- 1) совокупность субъектов и объектов научно-технической деятельности, образующих особую отрасль национальной экономики
- 2) способность удовлетворять жизненно важные потребности субъектов в длительном историческом периоде
- 3) способность работника создавать новое знание и трансформировать его в новые материальные и нематериальные блага
- 4) отношения между субъектами по поводу производства, распределения, обмена и потребления научно-технических знаний

4. Состояние научно-технического потенциала в России **нецелесообразно** оценивать при помощи

- 1) суммы произведенных и произведенных материальных активов
- 2) количества научных и опытно-конструкторских организаций
- 3) расходов на исследования и разработки
- 4) оценки кадрового потенциала

5. Соответствие между фундаментальными и прикладными науками предполагает

- 1) опережающее развитие фундаментальных исследований

- 2) повышение степени междисциплинарности исследований
 - 3) опережающее развитие прикладных исследований
 - 4) практическое использование результатов всех научных открытий
6. За период с 1990 по 2005 гг. в развитии научно-технического потенциала России наблюдается тенденция
- 1) роста абсолютного размера затрат на исследования и разработки и рост объема продукции, созданной в результате НИОКР
 - 2) роста доли фундаментальных исследований
 - 3) снижения числа инновационно-активных предприятий
 - 4) роста абсолютного размера затрат на исследования и разработки и снижение объема продукции, созданной в результате НИОКР
7. В соответствии с концепцией инноваций Й. Шумпетера, Ф. Хайека, Дж. Бьюкенена для равновесного развития общества норма расходов на развитие знаний должна быть
- 1) больше расходов на здравоохранение
 - 2) более 3 % ВВП
 - 3) равна сумме расходов на оборону и здравоохранение
 - 4) равна расходам на обеспечение обороноспособности страны

Тема 7. Системный характер национальной экономики

1. Национальная экономика как многоуровневая хозяйственная система
2. Взаимосвязи и пропорции национальной экономики

Контрольные вопросы и задания

1. Опишите свойства национальной экономики как системы (общесистемные и специфические)
2. Расскажите, что понимают под многоуровневостью национальной экономики.
3. Объясните, что представляют собой отраслевая и территориальная структура национальной экономики.
4. Расскажите, по каким критериям строится и изучается отраслевая структура экономики.

5. Объясните, какую информацию дает динамика отраслевой и территориальной структур национальной экономики. Объясните, как связаны между собой уровень экономического развития страны и отраслевая структура ее производства.
6. Опишите важнейшие макроэкономические пропорции.
7. Расскажите, что такое функционально-производственные пропорции, как они формируются и от чего зависят.
8. Расскажите, что такое воспроизводственные пропорции национального продукта.

Дополнительная литература к семинарскому занятию

1. Государственное регулирование рыночной экономики / ред. В. И. Кушлина. – М. : РАГС, 2005.
2. Ерохина, Е. А. Теория экономического развития : системно-самоорганизационный подход / Е. А. Ерохина. – Томск, 1994. – 386 с.
3. Кузык, Б. Альтернативы структурной динамики // Экономист. – 2007. – № 1.
4. Литвинцева, Г. П. Основные тенденции в производстве ВВП РФ в 1995–2003 гг. // Вопросы статистики. – 2005. – № 5.
5. Любимцева, С. Законы структурной эволюции экономических систем // Экономист. – 2003. – № 10.
6. Нестеров, Л. Воспроизводство и национальное богатство // Вопросы экономики. – 2002. – № 10.
7. Прогноз индикаторов экономики России 2006–2009 // Общество и экономика. – 2006. – № 11–12.
8. Трунин, С. Структурная трансформация национальной экономики // Российский экономический журнал. – 2004. – № 3.
9. Цветков, В. А. Иллюзия благополучия парадоксальной экономики. Год 2007 // Общество и экономика. – 2008. – № 2.
10. Шкаратан, О. И. Отраслевая структура как индикатор тенденций трансформации // Общественные науки и современность. – 2008. – № 3.

Примеры тестовых заданий для самостоятельной работы по теме (выбрать единственно правильный вариант ответа)

1. Возможности роста экономики и её эффективности отражает _____ структура.

1) воспроизводственная

- 2) отраслевая
 - 3) региональная
 - 4) размерная
2. Воспроизводственная структура может быть проанализирована с применением, в основном, показателей...
 - 1) динамики объёмов выпуска
 - 2) распределения валового внутреннего продукта
 - 3) характеризующих рынок труда
 - 4) инвестиционной активности, потребления и накопления
 3. Экономический район представляет собой...
 - 1) территорию, отличающуюся общими природными условиями
 - 2) территорию, имеющую особое сочетание отраслей производства и отличающуюся прочными экономическими связями
 - 3) исторически сложившуюся территорию с одинаковыми условиями для торговли
 - 4) совокупность экономических зон
 4. При рассмотрении отраслевой структуры народнохозяйственный комплекс подразделяется на следующие группы отраслей:
 - 1) отрасли материального производства, отрасли непроизводственной сферы и социальное обслуживание населения
 - 2) промышленность, строительство, сельское хозяйство, здравоохранение, наука, культура и искусство, просвещение, отрасли управления и обороны, а также отрасли, связанные со снабжением населения продукцией
 - 3) первичные и вторичные
 - 4) внутреннего и внешнего рынков
 5. К отраслям материального производства в экономике относят...
 - 1) транспорт
 - 2) жилищно-коммунальное хозяйство
 - 3) лесное хозяйство
 - 4) кредитование
 6. Причины опережающего роста нематериального производства в современной национальной экономике –
 - 1) рост производительности факторов производства
 - 2) сокращение доли сельскохозяйственного и промышленного производства в ВВП
 - 3) рост экспорта
 - 4) расширение ассортимента продуктов

7. Темпы роста оплаты труда наемных работников в России
 - 1) соответствуют темпам роста оплаты труда государственных служащих
 - 2) соответствуют уровню европейских стран
 - 3) должны быть больше темпов роста производительности труда
 - 4) должны быть меньше темпов роста производительности труда
8. Максимальный рост за период системной трансформации в России наблюдался в отраслях
 - 1) строительства
 - 2) добывающей промышленности
 - 3) обрабатывающей промышленности
 - 4) торговли

Тема 8. Инфраструктурные отрасли национальной экономики

1. Сущность и содержание инфраструктуры
2. Виды и функции инфраструктуры
3. Социальная сфера национальной экономики

Контрольные вопросы и задания

1. Расскажите, что такое инфраструктура национальной экономики.
2. Опишите основные элементы инфраструктуры национальной экономики.
3. Расскажите про функции, которые выполняет инфраструктура в современной национальной экономике.
4. Расскажите, что такое рыночная инфраструктура национальной экономики и какова ее роль.
5. Дайте характеристику производственной инфраструктуры национальной экономики
6. Опишите социальную инфраструктуру национальной экономики: ее объекты, субъекты и механизмы.
7. Расскажите про формы и системы финансирования социальной сферы.

8. Расскажите, что такое социальная политика и каковы ее элементы.
9. Опишите систему социального (частно - государственного) партнерства.
10. Опишите критерии оценки экономической эффективности деятельности инфраструктуры.

Дополнительная литература к семинарскому занятию

1. Андрианов, В. Экономический и инвестиционный потенциал инфраструктурных отраслей экономики России // Маркетинг. – 1999. – № 6.
2. Балалаева, А. Сфера услуг в мировой экономике : тенденции развития // Мировая экономика и международные отношения. – 2007. – № 3.
3. Бобков, В. К формированию социальной доктрины России // Экономист. – 2008. – № 4.
4. Гасанов, М. Сфера услуг как фактор развития экономики // Экономист. – 2007. – № 11.
5. Губанов, С. Изъяны политики социально - ответственного бизнеса // Экономист. – 2007. – № 8.
6. Максимова, М. Н. Ресурсосбережение в учреждениях социального обслуживания // Вестник МГУ. Сер. 6, Экономика. – 2007. – № 6.
7. Сергеев, И. Социальная сфера : приоритеты регулирования // Экономист. – 2007. – № 1.

Примеры тестовых заданий для самостоятельной работы по теме (выбрать единственно правильный вариант ответа)

1. Впервые термин «инфраструктура» возник в
 - 1) коммерческой деятельности
 - 2) экономической теории
 - 3) деятельности вооруженных сил
 - 4) строительстве
2. Инфраструктура – это...
 - 1) совокупность предприятий, призванных обеспечивать условия функционирования производства
 - 2) важнейший фактор предпринимательства, определяющий эффективность развития страны

- 3) совокупность отраслей и видов их деятельности, обеспечивающих товарооборот
- 4) совокупность экономических агентов и видов их деятельности, призванных обеспечивать условия для нормального функционирования воспроизводства
- 3. К элементам региональной инфраструктуры относят...
 - 1) жилищное хозяйство
 - 2) сельское хозяйство
 - 3) перерабатывающий комплекс
 - 4) магистральные нефте- и газопроводы
- 4. Транспортная инфраструктура представляет собой...
 - 1) телекоммуникации
 - 2) связь
 - 3) систему координации потоков
 - 4) информационные сети
- 5. Ведущим видом транспорта в России является...
 - 1) автомобильный
 - 2) водный
 - 3) трубопроводный
 - 4) железнодорожный

Тема 9. Макроэкономическая сбалансированность и развитие национальной экономики

- 1. Сущность и факторы макроэкономических балансов
- 2. Баланс межотраслевых связей В. Леонтьева
- 3. Экономический рост и развитие национальной экономики
- 4. Модели экономического роста и развития
- 5. Инвестиции как главный фактор экономического развития

Контрольные вопросы и задания

- 1. Расскажите, что такое макроэкономические балансы и какую роль играет балансовый метод в современной национальной экономике.
- 2. Дайте характеристику баланса народного хозяйства
- 3. Расскажите об истории появления таблиц «затраты — выпуск».
- 4. Дайте сравнительную характеристику межотраслевого баланса по системе БНХ и по СНС.

5. Дайте характеристику квадрантов межотраслевого баланса.
6. Опишите функции межотраслевого баланса.
7. По данным МОБ России за 2003 год, размещенным в приложениях проведите анализ воспроизводства.
8. Расскажите, что такое экономический рост и какие виды экономического роста выделяют в экономической теории.
9. Опишите инструменты интенсификации экономического роста.
10. Опишите последствия экономического роста.
11. Расскажите, что такое модели экономического роста.
12. Дайте характеристику неоклассических моделей экономического роста и развития.
13. Расскажите о кейнсианских моделях экономического роста и развития.
14. Дайте характеристику концепции самоподдерживающегося роста У. Ростоу.
15. Расскажите, что такое инвестиции и какую роль инвестиции играют в обеспечении экономического роста.
16. Объясните различие между валовыми и чистыми инвестициями. Существует ли оптимальная пропорция между объемами валовых и чистых инвестиций?
17. Объясните, что такое инвестиционные ресурсы.
18. Дайте характеристику инвестиционных ресурсов России.
19. Расскажите, чем определяется выбор целей инвестиционной политики государства.
20. Проведите анализ структуры и динамики инвестиций в России.

Дополнительная литература к семинарскому занятию

1. Аренд, Р. Как поддерживать экономический рост в ресурсозависимой экономике // Вопросы экономики. – 2006. – № 7.
2. Бодриков, М. Совместное решение задач межотраслевого анализа // Экономист. – 2007. – № 9.
3. Глазьев, С. О стратегии развития России до 2020 г. // Свободная мысль. – 2008. – № 5.
4. Гранберг, А. В. Леонтьев и его вклад в мировую экономическую науку // Экономист. – 2007. – № 2.
5. Дасковский, В. Об оценке эффективности инвестиций // Экономист. – 2007. – № 3.

6. Долгосрочный прогноз развития экономики России на 2007–2030 гг. (по вариантам) // Проблемы прогнозирования. – 2007. – № 6.
7. Дубенецкий, Я. Н. Экономический рост и инвестиции // Проблемы прогнозирования. – 2006. – № 5.
8. Евстигнеев, Р. Н. Экономический рост : либеральная альтернатива / Л. П. Евстигнеева, Р. Н. Евстигнеев. – М. : Наука, 2005. – 465 с.
9. Ершов, Е. Б. Развитие и реализация идей межотраслевого взаимодействия для российской экономики // Экономический журнал ВШЭ. – 2008. – Т. 12. – № 1.
10. Клейнер, Г. Системные источники экономического роста // Вопросы экономики. – 2006. – № 12.
11. Концепция устойчивого развития в контексте глобализации // Мировая экономика и международные отношения. – 2007. – № 6.
12. Красильников, А. Эволюционные модели в теории экономического роста // Вопросы экономики. – 2007. – № 1.
13. Кузык, Б. Н. Прогнозирование и стратегическое планирование социально-экономического развития: учебник / Б. Н. Кузык. – М., 2006. – 427 с.
14. Симагина, О. Вопросы качества экономического развития // Экономист. – 2007. – № 2.
15. Тамбовцев, В. Программы развития : к методологии разработки // Вопросы экономики. – 2007. – № 12.
16. Тараканов, Г. Детерминанты экономического роста и уровень развития страны // Мировая экономика и международные отношения. – 2007. – № 9.

Примеры тестовых заданий для самостоятельной работы по теме (выбрать единственно правильный вариант ответа)

1. Балансовый подход обоснования экономических показателей – это...
 - 1) способ проверки экономических величин между собой в целях достижения общего экономического равновесия
 - 2) равновесие факторов производства и полученных результатов
 - 3) равновесие производства и распределения продукта в процессе общественного воспроизводства

- 4) способ обоснования структуры доходов и расходов субъектов национальной экономической деятельности
2. Общее равновесие при использовании метода «Затраты-Выпуск» означает
- 1) общее рыночное равновесие
 - 2) равновесие на всех товарных рынках
 - 3) равенство всех строк таблицы соответствующим столбцам
 - 4) общую взаимозависимость всех секторов экономики
3. Росстат публикует межотраслевой баланс в виде
- 1) структурного баланса экономики
 - 2) таблиц затрат и выпуска
 - 3) системы таблиц «Затраты-Выпуск»
 - 4) отраслевого баланса
4. За разработку таблиц «Затраты-Выпуск» В. В. Леонтьев был удостоен Нобелевской премии в:
- 1) 1973 году
 - 2) 1949 году
 - 3) 1982 году
 - 4) 1998 году
5. «Отставание» в разработке таблиц «Затраты-Выпуск» Росстатом от текущего года составляет:
- 1) 6 месяцев
 - 2) 1 год
 - 3) 3 года
 - 4) 4 года
6. Баланс народного хозяйства и система «Затраты – Выпуск» –
- 1) взаимосвязанные между собой статистические модели
 - 2) основа современной системы национальных счетов
 - 3) статистические модели, не имеющие друг к другу никакого отношения
 - 4) синонимичные термины, описывающие одну и ту же модель
7. В основе баланса народного хозяйства (БНХ) лежат концепции:
- 1) А. Маршала
 - 2) А. Смита и К. Маркса
 - 3) Ж. Б. Сэя
 - 4) Р. Стоуна и В. Леонтьева
8. Экономический рост называется интенсивным, если
- 1) средняя производительность труда в экономике повышается

- 2) темп роста производства не превышает темп роста занятого в производстве населения
 - 3) он не меняет среднюю производительность труда в обществе
 - 4) темп роста производства совпадает с темпом роста занятого в производстве населения
9. Издержки экономического роста:
- 1) загрязнение окружающей природной среды
 - 2) увеличение дифференциации доходов граждан
 - 3) необходимость государственного регулирования
 - 4) необходимость переквалификации основной массы работников
10. Согласно «золотого правила» Солоу, экономика будет иметь максимальный уровень потребления на душу населения, если
- 1) норма сбережения равна эластичности выпуска по капиталу
 - 2) норма сбережения равна выпуску капитала
 - 3) изменение нормы сбережения не повлечет за собой изменение темпа экономического роста
 - 4) увеличение уровня сбережения приведет к уменьшению устойчивого уровня капиталовооруженности

Тема 10. Государство в национальной экономике

1. Роль и функции государства в регулировании национальной экономики
2. Прогнозирование и индикативное планирование развития национальной экономики

Контрольные вопросы и задания

1. Дайте определение сущности государства и причин его появления в национальной экономике.
2. Опишите сущность концепций государства.
3. Расскажите, какую роль играют транзакционные издержки в развитии национальной экономики
4. Объясните, что такое пределы вмешательства государства в экономику, каковы причины их существования и каковы значения этих показателей
5. Расскажите о функциях государства в современной национальной экономике.

6. Опишите сущность и виды макроэкономического прогнозирования.
7. Расскажите об инструментах макроэкономического планирования
8. Опишите принципы и методику индикативного планирования.
9. Расскажите об опыте применения системы индикативного планирования в западных странах.
10. Опишите практику индикативного планирования в России.

Дополнительная литература к семинарскому занятию

1. Андрианов, В. Государственное регулирование и механизмы саморегуляции в рыночной экономике // Экономист. – 1996. – № 5.
2. Бек, У. Трансформация политики и государства в эпоху глобализации // Свободная мысль. – 2004. – № 7.
3. Ванберг, В. «Теория порядка» и конституционная экономика // Вопросы экономики. 1999. – № 12. – С. 86–92.
4. Гаврильев, В. Прогнозирование в системе стратегического планирования // Экономист. – 2008. – № 3.
5. Государство в эпоху глобализации : материалы теоретического семинара ИМЭМО РАН. – М, 2001. – 46 с.
6. Государство в меняющемся мире. Отчет о мировом развитии. Всемирный банк, 1997.
7. Илларионов, А. Размеры государства и экономический рост /А. Илларионов, Н. Пивоварова // Вопросы экономики. – 2002. – № 9.
8. Кушлин, В. Государственное регулирование экономики : назревшие решения // Экономист. – 2007. – № 11.
9. Мовсесян, А. Роль фактора власти в экономике // Экономист. – 2002. – № 1.
10. Нигматуллин, Р. Об оптимальной доле государственных расходов в ВВП и темпах экономического роста // Вопросы экономики. – 2003. – № 3.
11. Осадчая, И. Глобализация и государство : новое регулирование экономики развитых стран // Мировая экономика и международные отношения. – 2002. – № 11.
12. Работяжев, Н. Экономическая демократия – благосостояние для всех // Свободная мысль. – 2000. – № 3.

13. Серегина, С. Ф. Роль государства в экономике / С. Ф. Серегина. – М. : Дело и Сервис, 2002. – 288 с.
14. Тамбовцев, В. Л. Государство и экономика. / В. Л. Тамбовцев. – М. : ИЧП Изд-во Магистр, 1997. – 48 с.
15. Танци, В. Роль государства в экономике : эволюция концепций // Мировая экономика и международные отношения. – 1998. – № 10.
16. Фрейнкман, Л. Россия в 2007 г. : риски замедления экономического роста на фоне сохраняющейся институциональной стагнации // Вопросы экономики. – 2008. – № 4.
17. Широ, А. Об инструментарию долгосрочного макроэкономического прогнозирования // Экономист. – 2008. – № 2.
18. Яковец, Ю. О сочетании долгосрочного прогнозирования и стратегического планирования // Экономист. – 2008. – № 6.

Примеры тестовых заданий для самостоятельной работы по теме (выбрать единственно правильный вариант ответа)

1. Необходимость государственного регулирования рыночной экономики в современной экономической теории связывается с:
 - 1) наличием провалов (фиаско) рынка
 - 2) неспособностью экономических субъектов действовать рационально
 - 3) ростом цен на потребительские товары
 - 4) преимуществами централизованного управления экономикой
2. Показателем, в наибольшей степени отражающим масштабы государственного воздействия на экономику, является:
 - 1) объем ВВП
 - 2) ВВП на душу населения
 - 3) динамика реальной заработной платы
 - 4) удельный вес государственных расходов в ВВП
3. Перераспределение доходов осуществляется с целью...
 - 1) реализации принципа социальной справедливости
 - 2) пополнения доходной части государственного бюджета
 - 3) изъятия монопольной сверхприбыли
 - 4) ограничения экономического роста
4. Фирма может быть включена в реестр хозяйствующих субъектов, попадающих под антимонопольное законодательство

в России, если степень монополизации рынка равна:

- 1) 20 %
- 2) 35 %
- 3) 65 %
- 4) 100 %

5. Экспертные методы прогноза используются, если

- 1) подходы, используемые для формирования прогноза, не изложены в явной форме и неотделимы от лица, делающего прогноз
- 2) существуют математические модели, корректно описывающие объект
- 3) в истории развития подобных объектов уже встречались сходные ситуации
- 4) эксперты заявляют, что они точно знают будущее объекта прогнозирования

6. Краткосрочное прогнозирование преимущественно осуществляется при помощи группы _____ методов.

- 1) причинно-следственных
- 2) комбинированных
- 3) динамических
- 4) статистических

Тема 11. Интеграция национальной экономики в международное экономическое пространство

1. Закономерности экономической интеграции
2. Формы вовлечения национальной экономики в мировое хозяйство
3. Показатели и пропорции внешнеэкономических связей
4. Регулирование степени открытости национальной экономики

Контрольные вопросы и задания

1. Расскажите о причинах, которые обуславливают необходимость активной внешнеэкономической политики.
2. Опишите положительные и отрицательные эффекты открытости национальной экономики.

3. Расскажите о сущности, динамике и структуре мировой торговли.
4. Расскажите о причинах и последствиях движения капиталов.
5. Опишите сущность и роль международной миграции трудовых ресурсов
6. Опишите инструменты внешнеэкономического регулирования
7. Расскажите о проблемах и противоречиях международных экономических отношений и роли России в мировой регуляции.

Дополнительная литература к семинарскому занятию

1. Аукционек, С. Расширение ЕС и российская экономика // Мировая экономика и международные отношения. – 2007. – № 5.
2. Богомолов, О. Т. Сложный путь интеграции России в мировую экономику // Мировая экономика и международные отношения. – 2003. – № 9.
3. Бойченко, А. А. Процессы региональной интеграции в мировой экономике // Вестник МГУ. Сер. 6. Экономика. – 2007. – № 2.
4. Борко, Ю. Свет и тени европейской интеграции // Россия в глобальной политике. – 2007. – Т. 5. – № 1.
5. Волчкова, Н. Новая теория международной торговли и новая экономическая география // Вопросы экономики. – 2008. – № 1.
6. Давыдов, В. Пробуждающиеся гиганты БРИК // Свободная мысль. – 2008. – № 5.
7. Ершов, М. В. Экономический суверенитет России в глобальной экономике. – М. : Экономика, 2005. – 280 с.
8. Иванов, И. Россия на пороге ВТО // Мировая экономика и международные отношения. – 2007. – № 8.
9. Кудров, В. Экономика России в Европе и мире // Мировая экономика и международные отношения. – 2007. – № 5.
10. Курнина, М. Парижский клуб кредиторов : плюсы и минусы членства // Экономист. – 2008. – № 4.
11. Мусихин, Г. Н. Концептуальная неоднозначность понятия «суверенитет» // Общественные науки и современность. – 2009. – № 2.
12. Мы и они. Россия в сравнительной перспективе ; ред. В. Мау. – М. : Изд-во Института экономики переходного периода, 2005. – 240 с.

13. Розинский, И. Иностранные филиалы и национальные интересы // Вопросы экономики. – 2008. – № 5.
14. Россия на пути в ВТО : отраслевой анализ. – М. : Изд-во ИМЭИМО, 2001.

Примеры тестовых заданий для самостоятельной работы по теме (выбрать единственно правильный вариант ответа)

1. Положение о выгодности международной торговли вне зависимости от уровня развития экономики при меньших относительных издержках производства -

- 1) принцип абсолютных преимуществ
- 2) принцип сравнительных преимуществ
- 3) принцип протекционистской политики
- 4) парадокс Леонтьева

2. Новые индустриальные страны – это подгруппа:

- 1) развитых стран
- 2) развивающихся стран
- 3) стран с переходной экономикой
- 4) наименее развитых стран

3. Развивающиеся страны экспортируют...

- 1) неквалифицированный труд
- 2) квалифицированный труд
- 3) ноу-хау
- 4) капиталоемкую продукцию

4. К основным признакам международного разделения труда относится...

- 1) обмен товарами и услугами
- 2) сохранение в стране конкурентоспособных отраслей производства
- 3) специализация на производстве отдельных товаров и услуг
- 4) защита отечественного производителя

5. Современная ситуация в мировой экономике *не характеризуется*...

- 1) увеличением количества стран, реализующих политику автаркии
- 2) процессами глобализации
- 3) тенденцией к вывозу производств из развитых в развивающиеся страны

- 4) увеличением общемировых затрат на охрану окружающей среды
6. Форма торговых барьеров, не препятствующая свободной торговле, –
 - 1) добровольные экспортные ограничения
 - 2) импортная квота
 - 3) пошлина на импорт
 - 4) лицензии на экспорт и импорт
7. Таможенные пошлины, имеющие более низкие ставки, которые накладываются на товары, происходящие из развивающихся стран, –
 - 1) договорные
 - 2) генеральные
 - 3) преференциальные
 - 4) специфические
8. Коэффициент зависимости от международной торговли – отношение
 - 1) объема внешней торговли к ВВП
 - 2) внутреннего потребления к объему импорта товаров и услуг
 - 3) объема импорта к ВВП
 - 4) личного потребления к объему импорта
9. Теорема соотношения факторов производства Э. Хекшера и Б. Олина
 - 1) полностью отрицает классические теории международной торговли
 - 2) объясняет рост внутрифирменной торговли ТНК
 - 3) было поддержана и развита В. Леонтьевым
 - 4) утверждает, что экспорт товаров – это экспорт факторов производства в «замаскированной» форме
10. Экспортная квота –
 - 1) сумма стоимостных объемов экспорта и импорта
 - 2) отношение стоимостного объема экспорта к ВВП
 - 3) разность стоимостных объемов экспорта и импорта
 - 4) отношение стоимостного объема экспорта к торговому обороту

Тема 12. Экономическая безопасность национальной экономики

1. Сущность и содержание экономической безопасности
2. Показатели национальной экономической безопасности
3. Влияние глобализации на выбор стратегии развития национальной экономики

Контрольные вопросы и задания

1. Расскажите о сущности и содержании понятия национальной безопасности
2. Опишите методику оценки национальной безопасности
3. Расскажите об угрозах национальной безопасности в отдельных сферах национальной экономики
4. Расскажите об инструментах политики обеспечения безопасности
5. Расскажите о глобальных аспектах обеспечения безопасности национальной экономики

Дополнительная литература к семинарскому занятию

1. Алтухов, А. Продовольственная безопасность как фактор социально-экономического развития страны // Экономист. – 2008. – № 5.
2. Вихорева, О. М. Финансовая глобализация и экономическая безопасность России // Вестник МГУ. Сер. 6. Экономика. – 2007. – № 3.
3. Гумеров, Р. К разработке методолого-теоретических проблем исследования продовольственной безопасности России // Российский экономический журнал. – 2003. – № 7.
4. Емельянов, А. Продовольственная безопасность страны : угроза и факторы нейтрализации // Российский экономический журнал. – 2003. – № 7.
5. Петренко, И. Индикативная система общей безопасности хозяйственного субъекта // Вопросы экономики. – 2008. – № 1.
6. Петренко, И. О содержании категории «безопасность экономического пространства» // Российский экономический журнал. – 2004. – № 2.
7. Рабкин, С. Экономическая безопасность : взаимодействие федерального центра и регионов // Экономист. – 2007. – № 12.

Примеры тестовых заданий для самостоятельной работы по теме (выбрать единственно правильный вариант ответа)

1. Если доля импорта во внутреннем потреблении превышает ___%, то страна начинает терять свою независимость.

- 1) 20
- 2) 25
- 3) 30
- 4) 40

2. С позиций обеспечения экономической безопасности РФ критическое значение бюджетного дефицита по отношению к валовому внутреннему продукту составляет...

- 1) 3%
- 2) 5%
- 3) 7%
- 4) 10%

3. Уровень безработицы, рассчитанный по методике Международной организации труда, является «экономически безопасным», если составляет меньше ___% от численности экономически активного населения.

- 1) 3
- 2) 7
- 3) 10
- 4) 14

4. Доля населения с доходами ниже прожиточного минимума как показатель экономической безопасности должна быть меньше...

- 1) 3%
- 2) 7%
- 3) 10%
- 4) 15%

5. Экономическая безопасность национальной хозяйственной системы страны – это такое состояние экономики страны...

- 1) когда негативное воздействие внешних и внутренних факторов не приводят к нарушению в ней нормального хода воспроизводственного процесса
- 2) которое не содержит реальных угроз для её развития
- 3) когда она не реагирует на воздействие негативных факторов развития

- 4) которое характеризует минимальный уровень её вовлеченности в мировое хозяйство
6. Внутренние угрозы экономической безопасности России –
 - 1) сокращение численности населения и его старение
 - 2) высокая зависимость российской экономики от внешне-экономической конъюнктуры
 - 3) высокий уровень внешнего государственного долга
 - 4) неразвитость транспортной инфраструктуры экспортно-импортных операций

III. СЛОВАРЬ ТЕРМИНОВ И ПОНЯТИЙ

ПО ДИСЦИПЛИНЕ «НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА»

А

Автаркия – создание замкнутого хозяйства в рамках отдельной страны, региона.

Автоматические стабилизаторы – экономические инструменты, при помощи которых можно сглаживать, смягчать воздействие конъюнктурных изменений, спроса (подходный налог, процентная ставка, корректировка социальных выплат и др.).

Авторитаризм (от греч. autor – основатель, создатель, автор, творец; autoritas – подчиненный авторитету) – политический режим, основанный на личной власти; тип сознания, провоцирующий агрессию, нетерпимость к инакомыслию. Российский вариант – самодержавие.

Авторитарный режим – властный режим, основанный на жестком подчинении; в экономике – осуществление правительством в широких масштабах регламентации и регулирования экономической жизни.

Агент – физическое или юридическое лицо, гражданин или организация, действующее по поручению и в интересах кого-либо. В экономических операциях в качестве агентов выступают брокеры, маклеры, дилеры, комиссионеры.

Агрегирование – укрупнение экономических показателей посредством их объединения в группы. Применяется в макроэкономике.

Административно-командная экономика – экономическая система, которая использует командные, распорядительные методы управления и власть сосредоточена у центральных органов управления, в бюрократическом аппарате. Такая система опирается на тоталитарные режимы, противоречит демократическим принципам управления, препятствует развитию свободного рынка, конкуренции, предпринимательства.

Акселератор – экономический показатель, характеризующий связь между приростом национального дохода (или конечной продукции) и объемом инвестиций (капиталовложений). Применяется при построении макроэкономических моделей экономического роста совместно с мультипликатором.

Актив, активы – 1) совокупность имущества и денежных средств, принадлежащих предприятию, фирме, компании; 2) часть бухгалтерского баланса предприятия, отражающая в денежном выражении материальные и нематериальные ценности, принадлежащие предприятию, их состав и размещение.

Активные операции банков – размещение банком имеющихся у него финансовых ресурсов с целью получения прибыли. Наиболее распространенной формой таких операций – предоставление денежных средств в кредит под проценты.

Акционерная собственность – вид частной групповой собственности, создающейся путем выпуска (эмиссии) и реализации ценных бумаг.

Акционерное общество (АО) – 1) объединение нескольких граждан, предприятие, объединение нескольких предприятий, формирующих свой капитал посредством выпуска и продажи акций; 2) организационно-правовая форма функционирования предприятий, компаний, привлекающих акционерный капитал.

Акция – эмиссионная бессрочная ценная бумага, удостоверяющая вложение капитала (финансовых и имущественных средств) в АО и закрепляющая права ее владельца (акционера) на получение части прибыли АО в виде дивидендов, на участие в управлении АО и на часть имущества, остающегося после его ликвидации. Акции бывают именными и на предъявителя, обыкновенными и привилегированными.

Альтернативная стоимость (издержки) – понятие в экономической теории, связанное с выбором вариантов использования ограниченных ресурсов и благ, означающее цену замены одного блага или ресурса другим.

Амортизация – 1) оценка объема изношенного капитала; 2) перенесенная стоимость основного капитала.

Анализ экономический – метод научного исследования (познания) экономических явлений и процессов, в основе которого лежит изучение составных частей, элементов экономической системы на всех ее уровнях (в стране, регионе, отраслях хозяйства, на предприятии, в домашнем хозяйстве) с целью выявления сущности, закономерностей и тенденций изучаемых явлений и процессов. Анализ служит исходной базой прогнозирования, планирования и управления экономическими объектами и протекающими в них процессами.

Антиинфляционная политика – совокупность инструментов государственного регулирования экономики, направленных на снижение инфляции.

Антимонопольное законодательство – законы и другие правительственные акты, способствующие развитию конкуренции, направленные на ограничение и запрещение монополий.

Антициклическая политика – совокупность инструментов государственного регулирования экономики с целью мягкого вывода ее из кризиса и смягчения его последствий, а также сдерживания экономического подъема на стадии бума.

Аренда – форма хозяйствования, связанная с предоставлением имущества (земли) его собственником во временное пользование другим лицам на договорных условиях, за плату. Аренду оборудования на длительный срок называют лизингом.

Аудит – финансовый анализ, бухгалтерский контроль финансово-хозяйственной деятельности предприятий, организаций, акционерных обществ. Проводится независимыми квалифицированными специалистами и службами (аудиторами и аудиторскими компаниями).

Б

Баланс – документ, в котором представлен отчет фирмы. В нем отражаются средства во владении (активы), обязательства (пассивы) и собственный капитал фирмы на определенную дату.

Балансовый метод – сопоставление взаимосвязанных показателей экономической деятельности с целью выявления и измерения их взаимного влияния, а также определения резервов увеличения эффективности производства.

Баланс народного хозяйства – система макроэкономической информации, отражающая основные показатели состояния и развития народного хозяйства с позиции приоритета материального производства по отношению к другим сферам национальной экономики.

Банковская система – совокупность разных видов кредитных организаций (банков и небанковских кредитных организаций), взаимосвязанных и действующих в рамках единого финансово-кредитного механизма. В двухуровневой банковской системе на первом уровне находится центральный банк, а на втором уровне – коммерческие банки.

Банковские кредиты – денежная ссуда, выдаваемая банком на определенный срок на условиях возвратности и оплаты банковского (ссудного) процента.

Банкротство – юридически установленная неспособность предприятия платить по своим обязательствам и вести экономическую деятельность в связи с отсутствием у него денежных средств.

Бартер – натуральный товарообмен (без посредства денег).

Безработица – социально-экономическая ситуация, когда часть активного трудоспособного населения не может найти работу, становясь относительно избыточным населением, резервной армией труда.

Безработица естественная – объективно необходимый уровень безработицы, сохраняющийся в условиях равновесного рынка труда, сумма уровней фрикционной и структурной безработицы.

Безубыточность – результат хозяйственной деятельности предприятия, частного лица, при котором доходы, получаемые от деятельности, превышают расходы, связанные с ней, или равны им.

Благо – любое средство, любой предмет, как материальный, так и нематериальный, предназначенный для удовлетворения человеческих потребностей.

Благосостояние – характеристика условий жизни и степени удовлетворения потребностей людей.

Бреттон-Вудская валютная система – международная валютная система, основанная на конференции 44-х государств в 1944 г. в Бреттон-Вудсе (штат Нью-Гэмпшир, США), по которой доллар США обращался в золото, а валюты других стран – в доллары США, т. е. роль мировых денег наряду с золотом выполнял доллар США.

Бум – высшая точка деловой активности экономических субъектов.

Бумаги ценные – денежные документы, удостоверяющие право владения или отношения займа, определяющие взаимоотношения между лицом, выпустившим эти документы, и их владельцами и предусматривающие выплату доходов в виде процентов или дивидендов, а также возможность передачи денежных и иных прав, вытекающих из этих документов, другим лицам.

Бюджет – имеющая официальную силу, признанная или принятая роспись, таблица, ведомость доходов и расходов экономического субъекта за определенный период времени, обычно за год.

Бюджетный дефицит – превышение расходной части бюджета над доходной частью.

Бюджетный профицит – превышение доходной части бюджета над расходной частью.

Бюджетное ограничение – условие, что денежные расходы экономического агента на все приобретаемые им товары и услуги не могут превышать его денежного дохода, т. е. выходить за пределы бюджетной линии, называемой иначе линией цен или линией возможностей потребления.

В

Валовой продукт – совокупная стоимость произведенного на предприятии объема продукции за определенный период времени.

Валовой внутренний продукт (ВВП) – макроэкономический показатель, выражающий исчисленную в рыночных ценах совокупную стоимость конечного продукта (товаров и услуг), созданного в течение года внутри страны с использованием факторов производства, принадлежащих как данной стране, так и другим странам; совокупный доход, произведенный на территории страны.

Валовой доход – исчисленный в денежном выражении совокупный годовой доход предприятия, полученный в результате производства и продажи товаров, услуг. Определяется как разность между денежной выручкой от продажи товаров и материальными затратами на их производство.

Валовой национальный продукт (ВНП) – макроэкономический показатель, выражающий исчисленную в рыночных ценах стоимость всех произведенных страной за определенный период времени товаров и услуг, в том числе на факторах производства, находящихся за рубежом; совокупный доход всех граждан страны.

Валюта – 1) денежная единица страны – один из элементов ее денежной системы; 2) денежные знаки иностранных государств, а также кредитные средства обращения и платежа, выраженные в иностранных денежных единицах (векселя, чеки и т. д.) и используемые в международных расчетах (иностранная валюта).

Валютная интервенция – значительное разовое целенаправленное воздействие центрального банка страны на валютный рынок и валютный курс, осуществляемое путем продажи или закупки банком крупных партий иностранной валюты.

Валютные ограничения – нормы, регламентирующие операции с иностранной валютой, золотом и ценными бумагами, номинированными в иностранной валюте, прежде всего платежи в иностранной валюте, переводы валюты за границу, купля-продажа иностранной валюты. Вводятся для уменьшения дефицита платежного баланса.

Валютная политика – комплекс мер, предпринимаемых государством по регулированию курса национальной валюты. Основные инструменты валютной политики: валютная интервенция, валютные ограничения, валютные резервы, валютное субсидирование, валютные паритеты. Мировая валютная политика проводится международными валютно-финансовыми институтами (Международный валютный фонд, Всемирный банк).

Валютная система – совокупность валют, правил и норм их использования и взаимного обмена, применения в качестве платежных средств, а также денежно-кредитных отношений, связанных с применением валюты. К валютной системе относятся и институты, регулирующие выпуск и обращение валюты. Различают мировую, региональные и национальные валютные системы.

Валютное регулирование – деятельность государственных органов по управлению обращением валюты, контролю за валютными операциями, воздействию на валютный курс иностранной валюты, ограничению использования иностранной валюты.

Валютные операции – сделки, связанные с куплей и продажей иностранной валюты.

Валютный курс – действующая на определенный момент цена денежной единицы одной валюты в денежных единицах другой валюты.

Валютный паритет – твердое, официально устанавливаемое соотношение обмена одной валюты на другую.

Ваучер – 1) приватизационный чек, документ, дающий право участвовать в приватизации посредством его обмена на акции приватизируемого предприятия; 2) письменное свидетельство, поручение, гарантия или рекомендация.

Вексель – особый вид письменного долгового обязательства, дающий его владельцу право требовать по истечении определенного срока уплаты обозначенной в ней суммы.

Вертикальная интеграция – объединение, слияние, кооперация, взаимодействие предприятий, осуществляющих разные стадии производства готового продукта.

Взаимодополняемые блага (комплементарные) – блага (товары), дополняющие друг друга, потребление которых происходит одновременно; понижение спроса на один товар понижает объем спроса на другой.

Взаимозаменяемые блага (субституты) – блага (товары), удовлетворяющие одну и ту же потребность; рост цены на один товар приводит к росту спроса на другой.

Владение – фактическое обладание имуществом (благом), одно из правомочий собственника, которым государство по закону наделяет его.

Внешнеэкономическая политика – государственная политика в области экспорта и импорта, таможенных пошлин, тарифов, ограничений, привлечения иностранного капитала и вывоза капитала за рубеж, внешних займов другим странам, предоставления экономической помощи другим странам, осуществления совместных экономических проектов.

Внешние эффекты (экстерналии) – эффекты, оказывающие влияние на фирмы и потребителей при производстве товаров и услуг; эффекты отнесения части издержек или выгод от сделки на счет лиц, не принимавших участие в данной сделке.

Внутренний рынок – рынок, действующий внутри страны, в ее пределах.

Воспроизводство – процесс постоянного повторения и возобновления производства. Различают простое (ежегодное возобновление производства в неизменных размерах) и расширенное (увеличение объема выпускаемых благ).

Воспроизводственные пропорции – пропорции национального продукта, отражающие соотношение личного потребления, государственного потребления, инвестиционных расходов.

Всемирная торговая организация (ВТО) – до 1995 г. Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ), создана в 1994 г., определяет общие нормы и правила, регулирующие международную торговую систему, которые имеют обязательную силу.

Вывоз капитала – экспорт капитала в другие страны государством, предприятиями, частными лицами с целью выгодного размещения.

Выравнивание доходов – одно из направлений государственной социально-экономической политики, задача которого – согласование различий в распределении национального продукта, личных доходов и имущества через конкретные механизмы регулирования цен, налогов, страховых платежей, платы за жилье, транспорт, связь.

Вэлфэр – (от англ. welfare – благосостояние) – название социальных пособий, входящих в американскую систему социальной помощи (денежные пособия: по бедности, семейные и детские пособия, ценовые субсидии, пособия натурой: продуктовая помощь, бесплатные услуги образования и здравоохранения, патронаж больных и престарелых).

Г

Германская экономическая модель – хозяйственная система, присущая части европейских стран с характерной особенностью усиленного вмешательства государства в экономику с целью обеспечения социальной стабильности.

Гиперинфляция – процесс резкого обесценения денег, вызванный полным расстройством системы денежного обращения. Проявляется в непрерывном и быстром росте цен (10 % в месяц и выше), государство теряет контроль роста цен.

Глобализация – «растущая экономическая взаимозависимость стран всего мира в результате возрастающего объема и разнообразия трансграничных трансакций товаров, услуг и международных потоков капитала, а также благодаря все более быстрой и широкой диффузии технологий» (МВФ).

«Голландская болезнь» (эффект Гронингена) – экономический эффект, связывающий разработку природных ископаемых с падением промышленного производства. Приток капитала в страну увеличивает потребительский спрос, однако испытывающая давление голландской болезни промышленность не успевает за ростом доходов, что усиливает инфляцию.

Горизонтальная интеграция – объединение предприятий, выпускающих однородную продукцию.

Государственная собственность – одна из форм собственности, субъектами которой являются органы государственной власти, а объектами собственности могут быть земля, природные, материальные, финансовые, информационные ресурсы, драгоценности, культурные и духовные ценности.

Государственное регулирование экономики – воздействие государства на деятельность экономических субъектов и рыночную конъюнктуру для обеспечения нормальных условий для функционирования рыночного механизма, решения экологических и социальных проблем. Включает различные формы: бюджетно-налоговую, денежно-кредитную, административную.

Государственные закупки – часть произведенных в стране или за рубежом товаров и услуг, закупаемых правительством, государственными органами за счет средств госбюджета.

Государственные ценные бумаги – ценные бумаги (облигации, казначейские векселя и другие государственные обязательства), выпускаемые правительством страны или местными органами власти с целью привлечения денежных средств в государственный бюджет.

Государственный бюджет – документ, подробная смета государственных доходов по источникам поступления и расходов по основным направлениям расходования денежных средств [содержание вооруженных сил и госаппарата, финансирование социальной сферы (социальное обеспечение, здравоохранение, образование, наука и др.), финансирование развития инфраструктуры и др.] на определенный период.

Государственный долг – сумма задолженности государства внутренним и внешним кредиторам.

Государственные доходы – поступления во все государственные органы. Складываются из налоговых поступлений, а также части доходов, принадлежащих государству предприятий и организаций, перечисляемых в госбюджет.

Государственные расходы – расходы всех государственных органов в широком смысле; целенаправленное использование средств, аккумулированных в доходной части госбюджета.

Государственно-частное партнерство – совокупность форм средне- и долгосрочного взаимодействия государства и бизнеса для решения общественно значимых задач на взаимовыгодных условиях.

Государство – политическая самоорганизация общества на территории национальной экономики

Граница производственных возможностей – график в виде линии, кривой, показывающий все множество вариантов использования имеющихся ресурсов для производства альтернативных видов экономических благ (товаров и услуг).

Гуманитарный потенциал – интегральная характеристика человеческой деятельности в сфере производства материальных и нематериальных благ и удовлетворения потребностей.

Д

Девальвация – снижение официального курса национальной валюты по отношению к валютам других стран.

Дезинфляция – замедление роста цен.

Демографический потенциал – население, изучаемое в динамике, структуре, географическом распределении, процессы, происходящие в сфере народонаселения. Позволяет прогнозировать изменение численности населения (рождаемость, смертность, чистый прирост), возрастной состав, численность лиц, нуждающихся в социальной поддержке. Факторы, определяющие демографические изменения, зависят от состояния окружающей среды, благосостояния населения, уровня медицинского обслуживания и общей культуры, опасности войн и т. д.

Демографическая политика – целенаправленная деятельность государственных органов и иных социальных институтов в сфере регулирования процессов воспроизводства населения призванная сохранить или изменить тенденции динамики его численности и структуру. В широком смысле демографическая политика – это политика в области народонаселения. Объектом может выступать население страны, отдельных её районов, когорты населения, семьи определённых типов. Историческая цель демографической политики государства – достижение демографического оптимума.

Демонополизация – политика государства по сдерживанию монополизма и развитию конкуренции.

Демпинг – продажа товаров на внешнем и внутреннем рынках по искусственно заниженным ценам, иногда более низким, чем себестоимость.

Денежная масса – полный объем обращающихся в стране денег.

Денежное обращение – движение денег в наличной и безналичной формах. Обслуживает платежи и расчеты в экономике.

Деноминация – обмен старых денежных знаков на новые и изменение масштаба цен.

Деньги – все, что принимается в уплату за товары и услуги, всеобщий эквивалент, посредством которого выражается стоимость (ценность) других товаров.

Депозит – денежный вклад в банке; ценные бумаги, переданные на хранение; взносы денежных сумм в различные учреждения, производимые в качестве обеспечения требуемой оплаты (взносы в судебные учреждения и др.); часть банковского пассива.

Депрессия – фаза экономического цикла, период застоя: низкие темпы развития, отсутствие деловой активности, низкий спрос на товары и услуги, высокий уровень безработицы.

Дерегулирование экономики – процесс сокращения масштабов прямого государственного вмешательства в экономику, переориентация форм и методов государственного регулирования с «жестких» на более «мягкие», с прямых на косвенные.

Дефлятор – коэффициент, используемый для пересчета экономических показателей, исчисленных в денежном выражении, с целью приведения их к уровню цен предыдущего периода (равен индексу роста цен).

Дефлятор ВВП – средневзвешенный индекс или уровень цен на товары и услуги, формирующие ВВП.

Дефляция – общее падение цен и издержек.

Дефолт – невыполнение обязательств, отказ от уплаты долга; неявка в суд.

Дивиденд – часть прибыли акционерного общества, выплачиваемая как доход на акцию.

Дисконт – скидка: 1) премия, которую получает покупатель, приобретая ценные бумаги по цене ниже номинала; 2) учет векселей; 3) скидка с цены на низкокачественный товар.

Длинные волны конъюнктуры – пятидесятилетние циклы, связанные с развитием НТП.

Добавленная стоимость – реальный вклад конкретного предприятия в создание продукта или услуги. Исчисляется как разница между рыночной

ценой объема продукции, произведенной предприятием, и издержками на приобретение у поставщиков сырья, материалов и полуфабрикатов.

Долговременный период – отрезок времени, достаточный для внесения изменений во все факторы производства.

Долевая собственность – в гражданском праве общая собственность, доли участников которой определены.

Домашнее хозяйство – один из основных субъектов экономической деятельности.

Доход – средства в денежной или натуральной форме, полученные в результате хозяйственной и финансовой деятельности отдельных лиц, домашних хозяйств, предприятий и государства.

Дуополия – тип рыночной структуры, при котором имеются только два поставщика идентичного товара (при множестве покупателей) и между ними отсутствует соглашение о ценах, рынках сбыта и квотах.

Е

Евро – единая валюта государств – членов Европейского союза (ЕС). С 1 января 1999 г. совершен переход на безналичный евро, с 1 января 2002 г. был введен наличный евро

Европейская валютная система – механизм организации валютных отношений, применяемый членами Европейского экономического сообщества с 1989 г. Включает в себя: 1) систему валютных курсов; 2) новую европейскую валютную единицу (первоначально – ЭКЮ, в настоящее время ЕВРО); 3) механизм кредитной поддержки.

Европейский союз – учрежден в 1992 г. в соответствии с Маастрихтским договором. Назначение ЕС: 1) содействие экономическому и социальному прогрессу путем создания пространства без внутренних границ и усиления экономического и социального сближения; 2) утверждение статуса на международной арене посредством общей внешней политики и политики безопасности; 3) развитие сотрудничества в сфере юстиции и внутренних дел. Входит в ЕС 12 западноевропейских государств.

Единоличное предприятие – предприятие, находящееся в собственности одного лица или одной семьи.

Естественная монополия – тип рыночной структуры, неизбежная монополия на производство и продажу товаров и услуг, применительно к которым монополизм обусловлен либо естественными правами монополиста, либо соображениями экономической выгоды для всего государства и населения.

Ж

Жизненный цикл товара – период времени, в течение которого товар разрабатывается и внедряется на рынок до момента его ухода с рынка. Включает 4 стадии: 1) внедрение; 2) рост объема продаж; 3) зрелость; 4) спад.

Жизненный цикл (гипотеза жизненного цикла) Ф. Модильяни – отрицает прямую связь между ростом национального дохода и потреблением, вводит понятие фаз экономической жизни (молодость, зрелость, старость), в течение которых соотношение между Y и C складывается по-разному (соответственно $C > Y$, $C < Y$, $C = Y + S$).

З

Заём – правоотношение экономических агентов, когда одна сторона (заимодавец) передает в собственность другой стороне (заемщику) деньги или другие ценности, а заемщик обязуется вернуть заимодавцу такую же сумму денег или равное количество других полученных им ценностей того же рода и качества.

Закон возрастания альтернативных издержек – закон, характеризующий взаимосвязь между увеличением производства одного продукта за счет сокращения производства другого во все увеличивающемся размере.

Закон денежного обращения – закон, определяющий количество денег в экономике.

Закон Оукена – закон, устанавливающий количественную зависимость между темпами экономического роста (увеличением или уменьшением ВВП) и темпами изменения уровня безработицы (увеличения или уменьшения доли безработных в составе совокупной рабочей силы).

Закон убывающей предельной полезности – закон, согласно которому по мере роста количества потребляемого блага общая полезность (TU) от потребления возрастает, а предельная полезность (MU), или дополнительная полезность от потребления дополнительной единицы блага будет сокращаться.

Закрытая экономика – экономическая система с ограниченными внешне-экономическими связями или отсутствием их, стремлением к автаркии, изоляционизму.

Занятость населения – деятельность граждан, связанная с удовлетворением их личных потребностей и, как правило, приносящая им заработок (трудовой доход).

Занятость неполная – частичная безработица.

Запас – экономический показатель, который может быть измерен только в конкретный момент времени, величина, не имеющая временной протяженности.

Заработная плата – доход, получаемый работником от работодателя за труд; в рыночной экономике – это цена труда в отношениях купли-продажи рабочей силы.

Затраты – 1) выраженные в денежной форме расходы (издержки) на что-либо; 2) ресурсы, потребленные («уничтоженные») в процессе производства экономических благ.

Затратный метод – способ определения стоимости природного ресурса количеством общественно необходимого труда, затраченного на его выполнение (поиск), освоение, подготовку к эксплуатации.

Земельная рента – доход, полученный собственником земли от ее использования.

Землевладение – юридически оформленные права собственности на земельный участок.

Землепользование – установленный законом или исторически сложившийся свод правил использования земли как средства производства и в других целях.

«Золотое правило накопления», или Формула роста – предложена Р. Соллоу: при стабильном приросте трудовых затрат (d) существует прямая зависимость между нормой накопления (s) и запасом капитала (K), отнесенным к годовому продукту (Q). Выбытие капитала не может быть большим, чем предельный продукт, созданный функционированием капитала. Итак, $s = d K/Q$. «Золотое правило» показывает, какой уровень капиталовооруженности (соответственно накопления) оптимален для потребления.

Зона свободной торговли – зона, в пределах которой группа стран поддерживает свободную беспошлинную торговлю.

И

Издержки – денежное выражение ценности экономических ресурсов, затрачиваемых экономическим субъектом при совершении каких-либо действий.

Издержки предельные – показатель предельного анализа производственной деятельности, дополнительные затраты на производство единицы дополнительной продукции.

Износ – обесценивание и физическое изнашивание долгосрочных материальных производственных активов (основных средств: зданий, машин, оборудования, транспорта и др.); периодическое уменьшение стоимости активов на период их срока службы.

Изокванта – график кривой, отражающей различные комбинации используемых производственных ресурсов с одним и тем же объемом выпуска продукции.

Изокоста – график кривой, отражающей комбинации экономических ресурсов, при которых совокупные издержки равны.

Импорт – ввоз в страну из-за границы иностранных товаров, технологий, капиталов, услуг.

Инвестиции – долгосрочные вложения капитала в собственной стране или за рубежом в предприятия различных отраслей экономики.

Инвестор – вкладчик, физическое или юридическое лицо, осуществляющее инвестиции

Индекс – относительный статистический показатель, с помощью которого измеряется динамика экономических процессов в сравнении с уровнем, принятым за базисный.

Индекс Доу-Джонса – индекс биржевой конъюнктуры Нью-Йоркской фондовой биржи как усредненный показатель динамики рыночной цены обращающихся на бирже ценных бумаг.

Индекс потребительских цен – относительный статистический показатель, с помощью которого измеряется отношение стоимости фиксированного набора основных потребительских товаров и услуг в текущем периоде к его стоимости в базисном периоде.

Индекс стоимости жизни – степень материального благосостояния населения относительно изменения цен; рассчитывается на основе рыночной стоимости фиксированного набора («потребительской корзины») товаров и услуг, потребляемых типичным потребителем.

Индексация – один из способов защиты потребителей от инфляции, привязка денежных доходов и сбережений населения к индексу потребительских цен.

Индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП) – индекс для сравнительной оценки бедности, грамотности, долголетия, образования и других показателей страны.

Индивид – Отдельный представитель социальной группы, общества, народа.

Индивидуальная собственность – это вид собственности, когда право собственника на имущество принадлежит одному лицу. Субъектом индивидуальной собственности может быть как физическое, так и юридическое лицо. В индивидуальной (личной) собственности граждан могут находиться денежные средства, ценные бумаги, транспортные средства, жилье, предметы домашнего обихода.

Индикатор – доступная наблюдению и измерению характеристика изучаемого объекта, позволяющая судить о других его характеристиках, недоступных непосредственному исследованию.

Индикативное планирование – недирективное, советуемое, ориентирующее планирование на государственном уровне; планирование, оперирующее показателями-индикаторами, в частности: индексами изменения экономических величин, структурными соотношениями, динамикой дисконтирования,

подвижностью учетных ставок. Индикативные планы, представляющие планы-прогнозы, составляются с целью помочь хозяйствующим субъектам, фирмам ориентироваться, разрабатывать собственные планы, исходя из видения экономического будущего государственными органами и привлеченными ими научными организациями.

Инновации – нововведения в области техники, технологии, организации труда и управления, основанные на достижениях НТП.

Инсайдерская информация – конфиденциальная информация о деятельности предприятия или предпринимателя, недоступная широкой публике. Лица, обладающие такой информацией, называются аффилированными лицами.

Институты экономической системы – формализованные правила и неформализованные нормы, структурирующие взаимодействия между экономическими субъектами в рамках экономических систем.

Интеграция – объединение экономических субъектов, углубление их взаимодействия, развитие связей между ними.

Интерес экономический – заинтересованность, объективные побудительные мотивы экономической деятельности, связанные со стремлением людей к удовлетворению возрастающих потребностей.

Интернационализация экономики – формирование, развитие экономических связей с другими странами.

Инфляция – обесценение денег, проявляющееся в росте цен на товары и услуги, не обусловленные повышением их качества.

Инфляция издержек – разновидность инфляции, проявляющаяся в росте издержек производства.

Инфляция ползучая – инфляция, характеризующаяся относительно невысокими темпами роста цен, примерно до 10 % в год.

Инфляция спроса – разновидность инфляции, проявляющаяся в избыточном по отношению к предложению спросе.

Информация экономическая – знания, сведения, данные, порождаемые в сфере экономики и управления ею, а также создаваемые в результате изучения этой сферы.

Инфраструктура – совокупность отраслей экономики, создающих условия ее функционирования. Различают производственную (связь, транспорт, энергоснабжение и пр.) и социальную (здравоохранение, наука, образование и т. п.).

Инфраструктура рынка – совокупность учреждений, обеспечивающих функционирование всех видов рынков (аукционы, биржи, торговые дома и др.).

Ипотека – передача в залог земли и другого недвижимого имущества с целью получения кредита, называемого ипотечным кредитом.

Историческая школа в Германии – направление в экономической науке, главными положениями которого являлись: изучение истории хозяйства; анализ конкретных экономических ситуаций в различных странах (в отличие от классиков, считавших, что сформулированные ими законы реализуются в любом государстве во всякое время); использование в основном индуктивного метода

К

Калькуляция – представленный в табличной форме бухгалтерский расчет затрат, расходов на производство единицы изделия или выполненных работ в денежном выражении.

Капитал – то, что способно приносить доход, или ресурсы, созданные людьми для производства товаров и услуг; вложенный в дело, работающий источник дохода.

Капиталовложения – то же, что инвестиции.

Киотский протокол – международный документ, принятый в Киото (Япония) в декабре 1997 года в дополнение к Рамочной конвенции ООН по изменению климата (РКИК). Он обязывает развитые страны и страны с переходной экономикой сократить или стабилизировать выбросы парниковых газов в 2008–2012 годах по сравнению с 1990 годом.

Коллективная собственность – вид частной групповой собственности, характеризующаяся отношениями присвоения факторов и результатов совместного труда работников предприятия. Выступает в двух формах: 1) все имущество предприятия находится в общей нераздельной собственности, а каждый член трудового коллектива не имеет права владеть, пользоваться и распоряжаться какой-либо частью общего имущества и всем имуществом (народное предприятие); 2) вещественные условия и результаты деятельности трудового коллектива находятся в совместно-долевой собственности (АО закрытого типа, кооператив).

Командная экономика – тип экономической системы, основывающейся на внеэкономических методах организации и управления хозяйством.

Компания – форма хозяйственной деятельности, выступающая как объединение, учрежденное одним или несколькими физическими и/или юридическими лицами с целью коммерческой, промышленной, финансовой и иной деятельности.

Конвертируемость валюты – способность национальной валюты свободно обмениваться на иностранную валюту по реально складывающемуся на рынке валютному курсу.

Конкуренция – элемент рыночного механизма, реализующийся в форме взаимодействия рыночных субъектов и борьбы между ними за наиболее выгодные условия производства и реализации товаров в целях получения максимальной прибыли.

Конъюнктура совокупность признаков, характеризующих текущее состояние экономики в определенный период.

Короткий (краткосрочный) период – период, когда фирма имеет минимум свободы выбора: она не может внести изменения в факторы производства.

Корпорация – распространенная форма организации предпринимательской деятельности, предусматривающая долевую собственность, юридический статус и сосредоточение функций управления в руках верхнего эшелона профессиональных управляющих (менеджеров), работающих по найму.

Косвенные налоги – налоги на товары и услуги, устанавливаемые центральными и местными органами власти в виде надбавок к цене товаров или тарифу на услуги и не зависящие от доходов налогоплательщиков (акцизы, налог с продаж, пошлины, таможенные сборы).

Котировка – определение курсов иностранных валют, ценных бумаг (акций и облигаций) или цен товаров на биржах.

Коэффициент Джини – показатель, характеризующий степень отклонения фактического распределения доходов от абсолютного равенства или абсолютного неравенства.

Кредит – разновидность экономической сделки, принимающая форму ссуды в денежной или товарной форме, предоставляемой кредитором заемщику на условиях возвратности и, как правило, платности.

Кризис экономический – одна из фаз экономического цикла, проявляющийся в перепроизводстве товаров, перенакоплении капитала, сокращении производства, банкротствах и крахах, массовой безработице, падении заработной платы и уровня жизни.

Л

Либерализация цен – процесс высвобождения цен от централизованного установления специальными административными органами ценообразования и строгого фиксирования в прејскурантах.

Либерализация экономики – расширение свободы экономических действий хозяйствующих субъектов, снятие ограничений на экономическую деятельность.

Ликвидность – легкость реализации, продажи и др. превращений материальных ценностей и прочих активов в денежные средства.

Линия бюджетных ограничений – в теории потребительского выбора линия на графике, характеризующая предельные возможности вследствие ограниченности денежных средств потребителя приобрести тот или иной набор из двух товаров.

Лицензирование – метод административного регулирования хозяйственной деятельности юридических лиц, предусматривающий получение специальных разрешений (лицензий) для занятия определенными видами деятельности, перечень которых определяется органами государственной власти.

Личная собственность – собственность гражданина, которая может включать в себя: жилые дома, квартиры, комнаты, нежилые помещения, транспортные средства, предметы бытовой техники и домашнего обихода, денежные сбережения, акции, облигации, сертификаты и т. д.

Личный доход – исчисленный в денежной форме доход, получаемый человеком; доход в расчете на одно лицо, одного члена семьи; душевой доход.

Лондонский клуб – международная организация, объединяющая около 600 банков, предоставивших СССР кредиты без гарантии своих правительств.

М

Макроэкономическое регулирование – способ управления экономикой в целом с помощью стимулов и инструментов, направляющих реакцию экономической системы на воздействие в нужное направление, определяемое целями экономической политики государства.

Малое предприятие – предприятие любой формы собственности с ограниченным числом работников (например, в РФ: от 30 в торговле до 100 в промышленности) и незначительным объемом выпускаемой продукции; физические лица, занимающиеся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица.

Маржинальный анализ – анализ, основанный на использовании предельных величин (относительных приростов) для исследования экономических процессов.

Международная организация труда (МОТ) – международная организация, объединяющая на равных правах правительства, предпринимателей и трудящихся и разрабатывающая международные нормы трудовых отношений и процедуры контроля их выполнения.

Международные валютные отношения – составная часть международных экономических отношений, представляющая денежно-валютные и расчетно-кредитные связи между странами.

Международные расчеты – взаимные платежи и расчеты между странами, а также между организациями и гражданами, находящимися на территории разных стран.

Международный банк реконструкции и развития (Всемирный банк) – специализированное финансовое учреждение Организации Объединенных Наций (ООН), межгосударственный инвестиционный институт, предоставляющий

долгосрочные кредиты государственным и частным предприятиям под правительственные гарантии, развивающимся странам и региональным банкам для последующего их распределения.

Международный валютный фонд – специализированное учреждение ООН, содействующее развитию международной торговли и валютно-финансового сотрудничества, поддержанию платежных балансов стран-членов МВФ и регулированию валютных курсов национальных валют, предоставляющее кредитные ресурсы своим членам.

Межотраслевой баланс (МОБ) – экономико-математическая балансовая модель характеризующая межотраслевые производственные взаимосвязи в экономике страны. Характеризует связи между выпуском продукции в одной отрасли и затратами, расходом продукции всех участвующих отраслей, необходимым для обеспечения этого выпуска. Межотраслевой баланс составляется в денежной и натуральной формах

Миграция рабочей силы – перемещение, переселение трудоспособного населения, вызванное причинами экономического характера.

Миграция капитала – движение капитала из одной отрасли в другую или из одной страны в другую.

Минимальная заработная плата – официально устанавливаемый государством минимальный уровень оплаты труда на предприятиях любых форм собственности в виде наименьшей месячной ставки или почасовой оплаты.

Мировое хозяйство – взаимосвязанные и взаимодействующие хозяйства разных стран.

Мировой рынок – международный рынок, в котором участвуют представители разных стран.

Мировые деньги – платежные средства, признанные и используемые в международных расчетах.

Модели экономического роста – экономико-математические модели, описывающие изменение во времени экономических показателей, характеризующих развитие экономики в целом, ее секторов, отраслей, отдельных экономических объектов.

Монополистическая конкуренция – тип рыночной структуры, характеризующейся большим количеством продавцов и покупателей при значительном разнообразии предложенных товаров, продаваемых при разных ценах.

Монополия – тип рыночной структуры, характеризующийся: 1) исключительным правом на осуществление какого-либо вида деятельности, предоставляемое определенному лицу, группе лиц или государству; 2) доминирующим положением на отраслевом, национальном или мировом рынке.

Монопольная цена – особый вид рыночной цены, устанавливаемой под влиянием не только спроса и предложения, но и господства монополистов на рынке данного товара (выше или ниже стоимости товара).

Монопсония – монополия покупателя, ситуация на рынке товаров и услуг, когда имеется только один покупатель и много продавцов.

Мотивация – внешнее или внутреннее побуждение экономического субъекта к деятельности для достижения каких-либо целей.

Мультипликатор – экономический показатель зависимости изменения дохода (объема выпуска продукции и потребительского спроса на продукцию) от изменения инвестиций.

Муниципальная собственность – вид общественной собственности, находящейся в распоряжении муниципальных органов власти.

Н

Накопление – откладывание части дохода, прибыли на будущие нужды, капитализация части прибыли, увеличение запасов материалов, имущества, наращивание капитала государством, предприятиями, домохозяйствами.

Налоги – обязательные сборы (платежи), взимаемые государством с экономических агентов. Основной источник средств, поступающих в государственный бюджет. Одно из средств регулирования экономических процессов.

Налоговая политика – часть экономической политики государства, реализуемая с помощью изменения налоговой базы, ставок, льгот и скидок.

Налоговая система – совокупность взаимосвязанных налогов, взимаемых в стране, форм и методов налогообложения, сбора и использования налогов, а также налоговых органов.

Налоговая ставка – величина налога в расчете на единицу налогообложения.

Натуральное хозяйство – тип хозяйства, в котором производственная деятельность направлена на удовлетворение внутренних потребностей производителей.

Наукоемкие отрасли – отрасли экономики, выпускающие продукцию, выполняющие работы и услуги с использованием последних достижений науки и техники.

Научно-техническая революция – относительно быстрые революционные изменения техники производства, приводящие к смене технологического способа производства.

Научно-технический потенциал – совокупность кадровых, материально-технических, финансовых и организационных ресурсов предназначенных для решения стоящих перед страной задач научно-технического развития.

Научно-технический прогресс – инновационный процесс, сознательно генерируемый людьми с целью получения нововведений, от идей до их реализации.

Национализация – отчуждение или передача имущества частных лиц в собственность государства.

Национальная экономика – экономика определенной страны, конкретного государства, рассматриваемая как целостная хозяйственная, социальная, организационная система, обладающая совокупным экономическим потенциалом, включающим природно-экологическую, трудовую, производственную, научно-техническую и технико-технологическую, информационно-управленческую, финансовую составляющие, функционирующая в условиях государственного управления и регулирования, муниципального самоуправления, рыночных отношений. Охватывает всю совокупность уровней функционирования экономики страны: межгосударственный, общегосударственный, отраслевой, региональный, муниципальный, хозяйствующих субъектов, предпринимателей, домашних хозяйств. Как наука – изучает социально-экономические процессы в единстве стадий производства, распределения, обмена, потребления с учетом управляющих воздействий на эти процессы со стороны разных субъектов и отношений.

Национальная экономическая безопасность – доктрина американского происхождения, включающая, как правило, стимулирование международной конкурентоспособности отечественного производства, достижение социального равновесия и стабильности, определение оптимума открытости.

Национальное богатство – совокупность природных ресурсов и созданных материальных благ и ценностей, накопленных в стране на данный момент времени.

Национальное счетоводство – статистическая система измерения национального продукта, национального и личных доходов.

Национальный доход – исчисленная в денежном выражении стоимость вновь созданного в стране в течение года совокупного продукта; равен ВВП за вычетом амортизационных отчислений и косвенных налогов.

«**Невидимая рука**» – термин, предложенный А. Смитом и означающий механизм саморегулирования рыночной экономики.

Низший товар – товар, спрос на который падает при росте количества этого товара и появлении товаров более высокого качества.

НИОКР – комплекс мероприятий, включающий в себя как научные исследования, так и производство опытных и мелкосерийных образцов продукции, предшествующий запуску нового продукта или системы в промышленное производство. Расходы на НИОКР являются важным показателем инновационности деятельности компании.

Номинальная ставка процента – ставка процента, выраженная в текущих ценах без учета инфляции.

Нормальный товар – товар, спрос на который растет при увеличении дохода.

О

Обесценение денег – снижение покупательной способности денег, т. е. количества товаров данного качества, которое может быть приобретено на денежную единицу по сложившимся на рынке ценам (внутреннее обесценение) или снижение их валютного курса (внешнее обесценение).

Облигация – долговая эмиссионная обращаемая ценная бумага, по которой заемщик гарантирует кредитору возврат через обусловленное в облигации время нарицательной стоимости облигации и регулярное (один или два раза в год) получение дохода в виде процента по фиксированной или меняющейся ставке.

Обмен – одна из фаз воспроизводства, экономическая операция, одна из стадий воспроизводства, в которой возможна передача продукции между экономическими агентами.

Обращение – характерная для товарного производства форма обмена продуктов труда, денег и других объектов собственности посредством купли-продажи.

Общая собственность – право собственности двух или нескольких лиц (участников общей собственности) на одно и то же имущество.

Общественные блага – блага, которым присущи одновременно два свойства: 1) увеличение числа потребителей блага не влечет за собой снижения полезности, доставляемой каждому из них (несоперничество в потреблении); 2) ограничение доступа потребителей такого блага практически невозможно (неисключаемость).

Ограниченность ресурсов – недостаточность имеющихся ресурсов для производства экономических благ, способных удовлетворить все возрастающие потребности человека и общества в целом.

Оживление – фаза экономического цикла, при которой наблюдается рост деловой активности (рост инвестиций и промышленного производства, повышение личных доходов и прибыли фирм).

Олигополия – тип рыночной структуры, для которой характерно господство небольшого числа крупнейших компаний и фирм в производстве и сбыте определенных товаров.

Олигопсония – тип рыночной структуры, для которой характерным является ограниченное число покупателей и значительное число продавцов (производителей), и доля каждого производителя столь велика, что он может влиять на изменение рыночной цены.

Операции на открытом рынке – один из инструментов денежно-кредитной политики: купля-продажа ценных бумаг (иногда иностранной валюты) центральным банком страны с целью расширения или сокращения предложения денег.

Организационно-правовая структура – вид и способ структурного построения предприятия, предусмотренные законами и другими правовыми нормами страны. Зависит от формы собственности, масштаба предприятия, формирования его капитала, характера соединения и соподчинения составных частей предприятия.

Ордолиберализм – немецкая ветвь неолиберализма. Смысл учения сводится к тому, что государство, в сущности, ограничивается формированием экономического строя, тогда как само по себе регулирование и ход хозяйственного процесса происходят спонтанно.

Открытая экономика – экономическая система, ориентированная на максимальное участие в мирохозяйственных связях и международном общественном разделении труда.

Отчуждение – передача имущества, принадлежащего одному лицу, в собственность другого лица.

Официальная учетная ставка – процентная ставка, применяемая центральным банком в его операциях с коммерческими банками и другими кредитными учреждениями.

Оффшор – финансовые центры, привлекающие иностранный капитал путем предоставления компаниям специальных налоговых и иных льгот.

П

Парадокс стоимости – противоречие, сформулированное А. Смитом: наиболее нужный продукт, например вода, стоит гораздо дешевле, чем менее необходимые людям алмазы.

Парижский клуб – международная организация, объединяющая государства-кредиторы.

Паритет – 1) равноценность двух или нескольких сторон, целей, факторов, средств, равенство прав и обязанностей, платежей, положения на рынке разных экономических субъектов; 2) соотношение между денежными единицами различных стран либо по количеству золота, которое представляют данные денежные единицы, либо по их покупательной силе; 3) цена на ценную бумагу, эквивалентная номинальной стоимости.

Паритет покупательной способности – соотношение между двумя или несколькими денежными единицами, валютами разных стран, устанавливаемое по их покупательной способности применительно к определенному набору товаров и услуг.

Партнерство – одна из основных форм предпринимательской деятельности, при которой два и более лица договариваются о владении предприятием и его управлении.

Пассив – 1) совокупность долгов и обязательств предприятия; 2) часть бухгалтерского баланса, обозначающего источники образования средств предприятия, его финансирования, сгруппированные по их принадлежности и назначению.

Пассивные операции банков – операции, посредством которых банки формируют свои финансовые ресурсы для проведения кредитных и других активных операций банков.

«**Перегрев**» экономики – чрезмерное финансирование экономического роста, «перекредитование», избыточное вложение государственных средств в экономику, угрожающее чрезмерным дефицитом государственного бюджета и инфляцией.

Переменные издержки – издержки на производство, непосредственно связанные и изменяющиеся в зависимости от его объема.

Переходный период – период времени, в течение которого экономика страны переходит в новое, качественно иное состояние в связи с кардинальным реформированием

Переходная экономика – экономика, осуществляющая переход из одного состояния в другое, в процессе которого происходит радикальное преобразование всей социально-экономической системы, трансформируются отношения собственности, институты и инструменты управления, цели и средства экономического развития.

Планирование – в странах смешанной экономики форма управления, осуществляемая на разных уровнях национальных экономик для решения текущих и перспективных задач экономического развития.

Платежеспособность – финансовая способность государства, юридических и физических лиц полностью выполнять свои обязательства по платежам, наличие у них денежных средств, необходимых и достаточных для осуществления платежей.

Платежеспособный спрос – спрос на товары и услуги, обеспеченный денежными средствами их покупателей.

Платежный баланс – систематизированная запись (таблица, ведомость) всех экономических сделок, совершаемых резидентами данной страны с ее нерезидентами в течение данного периода времени.

Плотность населения – число жителей на единицу площади.

Показатель – численная характеристика какого-либо свойства экономического объекта, процесса или решения.

Показатели национальной безопасности – совокупность критериев, которые позволяют оценить текущее состояние национальной безопасности и возможные угрозы.

Покупательная способность населения – количество товаров и услуг, которое население способно приобрести в соответствии с имеющимися денежными средствами и при сложившемся уровне цен на товары и тарифов на услуги.

Полезность – субъективная категория, свойство экономического блага удовлетворять какую-либо человеческую потребность.

Политика «дешевых» денег – проводимая правительством и банками политика по расширению банковского кредита посредством снижения процентной ставки.

Политика цен и доходов – проводимая правительством антиинфляционная политика, основным элементом которой является ограничение доходов с целью уменьшения денежной массы.

Полные издержки – общие, валовые, совокупные издержки, сумма постоянных и переменных издержек.

Пользование – одно из основных правомочий собственника. Заключается в праве потребления вещи (эксплуатация имущества, получение плодов и доходов, приносимых им, и т. п.). Границы права пользования определяются законом, договорами или иными правовыми основаниями (напр., завещанием).

Постоянные издержки – издержки производства вне зависимости от его объемов.

Поток – экономическая величина, измеряемая в движении с учетом того периода времени, для которого делается расчет.

Потребитель – лицо или организация, потребляющие, использующие продукт чьего-либо производства, чьей-либо деятельности, включая и свой собственный продукт.

Потребительская корзина – расчетный набор, ассортимент продовольственных и непродовольственных товаров и платных услуг, характеризующий типичный уровень и структуру месячного (годового) потребления человека или семьи.

Потребительские вкусы – предпочтения потребителей в отношении тех или иных товаров и услуг.

Потребительские товары – виды товаров и услуг, предназначенные для конечного потребления, для личного, семейного, домашнего использования.

Потребительское поведение – совокупность признаков и показателей, характеризующих действия потребителей, включая их потребительские предпочтения, спрос на товары и услуги, структуру потребления, способы использования доходов.

Потребление – использование, употребление, применение продукции, вещей, благ, товаров и услуг в целях удовлетворения потребностей.

Потребность – нужда или недостаток в чем-либо необходимом для поддержания жизнедеятельности человека и развития личности и общества в целом.

Право собственности– важнейший институт любой системы права; совокупность юридических норм, закрепляющих и охраняющих принадлежность объекта собственности отдельным лицам или коллективам и основанные на этом правомочия собственника по владению, пользованию и распоряжению объектами собственности.

Предельная склонность к потреблению – соотношение между изменением потребления и изменением дохода; рост потребления из-за роста дохода на одну единицу.

Предельная склонность к сбережению – показывает, какую часть дополнительного дохода население использует на дополнительное сбережение при изменении величины дохода на одну единицу.

Предельная производительность фактора производства – вклад, равный изменению производства продукта при добавлении или отнятии единицы этого фактора, если количество других факторов остаются неизменными.

Предельная норма замещения – норма такого замещения одного блага другим, при соблюдении которой сохраняется тот же уровень удовлетворения потребности, т.е. общая полезность не меняется.

Предельная полезность – дополнительная полезность, получаемая от потребления дополнительной единицы какого-либо блага.

Предельные издержки – показатель предельного анализа производственной деятельности, дополнительные затраты на производство единицы дополнительной продукции.

Предельный доход – приращение дохода в результате увеличения продажи товара на одну единицу.

Пределы участия государства в экономике – пороговые значения границ государственного регулирования экономики, обеспечивающие национальную безопасность и не препятствующие экономической активности.

Предложение – желание производителя (продавца) предложить к продаже свои товары.

Предпринимательство– инициативная самостоятельная, не противоречащая законодательству, деятельность граждан, физических и юридических лиц, направленная на получение прибыли или личного дохода, осуществляемая от своего имени, на свой риск, под свою имущественную ответственность или от имени и под юридическую ответственность юридического лица.

Предприятие – самостоятельный хозяйствующий субъект с правами юридического лица, производящий продукцию, товары, услуги, занимающийся различными видами экономической деятельности.

Прибыль – превышение доходов от продажи товаров и услуг над издержками производства и продажи этих товаров; обобщающий показатель финансовых результатов хозяйственной деятельности; разность между выручкой от реализации продукта хозяйственной деятельности и суммой затрат факторов производства на эту деятельность в денежном выражении.

Приватизация – процесс разгосударствления собственности, передача имущества, находящегося в государственной или муниципальной собственности, в собственность граждан и юридических лиц в порядке, предусмотренном законодательством.

Прикладные научные исследования

Принцип сравнительных преимуществ – позволяет определить направление специализации страны в системе международного разделения труда, является основополагающим при анализе внешнеэкономической деятельности.

Природные ресурсы – потенциально пригодные для применения в производстве естественные силы и вещества.

Прирост – увеличение экономического показателя по отношению к его исходной величине, базовому значению.

Присвоение – конкретный общественный способ овладения благом, вещью.

Провалы рынка – это рыночная ситуация, когда равновесие на рынке, возникшее в процессе взаимодействия агентов (обмен, торговля, производство), не является эффективным по Парето

Провалы государства - ситуации, при которых государство оказывается неспособным решить ту или иную проблему, или своими действиями наносит вред обществу.

Программирование – система регулирования экономики на основе общехозяйственных программ (планов), отражающих предпочтительные варианты развития общественного производства и стратегической концепции социально-экономической политики государства.

Продовольственная безопасность - ситуация, при которой все люди в каждый момент времени имеют физический и экономический доступ к достаточной в количественном отношении безопасной пище необходимой для ведения активной и здоровой жизни.

Продукт экономический – экономическое благо, результат человеческого труда, хозяйственной деятельности (материальные и интеллектуальные продукты, выполненные виды работ и услуг).

Прожиточный минимум – стоимость минимально необходимого человеку набора благ, жизненных средств, позволяющих поддерживать жизнедеятельность.

Производство – процесс создания различных видов экономического продукта (благ, товаров и услуг).

Производительность труда – показатель, который измеряется количеством времени, затрачиваемым на единицу продукции либо количеством продукции, выпущенной работником за какое-то время.

Прогнозирование – специальное научное исследование конкретных перспектив развития какого-либо процесса.

Пропорции экономической системы – соотношение материально-вещественных элементов производства и рабочей силы между сферами и отраслями экономики. Механизм формирования пропорций народного хозяйства определяется природными, историческими условиями, а также социально-экономическими отношениями в обществе.

Процент – сотая доля процента; ссудная плата заемщика кредитору за пользование кредитом, ссуженными деньгами или материальными ценностями.

Процентная ставка – размер процента за ссуду, кредит.

Прямые налоги – налоги, взимаемые непосредственно с доходов и имущества налогоплательщиков.

Р

Рабочая сила – экономически активное, трудоспособное население.

Равновесие экономическое – состояние экономической системы, рынка, характеризующееся взаимодействием разнонаправленных сил, воздействие которых взаимно погашается таким образом, что наблюдаемые свойства системы остаются неизменными.

Равновесная цена – цена товара, устанавливаемая на рынке при равенстве спроса и предложения на этот товар.

Развитие экономики – общий термин, означающий абсолютное и относительное изменение макроэкономических показателей, характеризующих состояние экономики страны во времени в течение продолжительного времени (года, нескольких лет).

Разгосударствление экономики – передача ранее принадлежавших государству объектов в частные руки.

Распоряжение – одно из правомочий собственника, которое состоит в праве изменять присвоенность (принадлежность) имущества, осуществляется чаще всего путем совершения различных сделок (купли-продажи, мены одной вещи на другую, дарения и т. д.).

Распределение – одна из стадий единого воспроизводственного цикла, следующая за производством продукции, созданием дохода: разделение произведенного экономического продукта, дохода, прибыли на отдельные части, имеющие адресное назначение, предназначенные для передачи в отдельные фонды, отдельным лицам.

Расходы – затраты в процессе хозяйственной деятельности, связанные с обеспечением производства ресурсами и приводящие к уменьшению средств предприятия или увеличению его долговых обязательств.

Расчеты – погашение обязательств посредством осуществления платежей.

Реальный доход – денежный доход граждан, исчисленный с учетом реальных цен на товары и услуги и взимаемых налогов. Обычно определяется количеством благ, которое может быть приобретено на полученные доходы, ценность.

Ревальвация – официальное повышение золотого содержания национальной валюты или фактическое повышение ее валютного курса по отношению к международным валютно-денежным единицам.

Регрессивное налогообложение – обложение налогами, при котором с увеличением дохода его доля, процент, взимаемые в виде налога, уменьшаются.

Регулирование экономики – система экономического регулирования современного хозяйства, представленная государственным, рыночным и корпоративным регулированием.

Редкость – ситуация, когда запасы некоторого блага меньше потребности в нем.

Резерв – запас товаров, денежных средств, иностранной валюты и т. п. на случай необходимости.

Резервная (ключевая) валюта – 1) валюта страны, в которой центральные банки других стран накапливают и хранят резервы средств для международных расчетов; 2) национальные кредитные деньги ведущих государств, используемые для обслуживания международных расчетов.

Резервные требования – хранящаяся на специальных счетах центрального банка часть резервов коммерческих банков и других кредитных учреждений.

Резидент – экономический агент, имеющий постоянное местопребывание в данной стране. Физическое лицо – резидент, если проживает в стране более 6 месяцев, или имеет там центр своих жизненных интересов, или удовлетворяет другим критериям, установленным законодательством данной страны. При определении местопребывания юридического лица учитываются место и время его образования, местонахождения «центра управления» и другие критерии. Парный термин – нерезидент.

Рента – доход, получаемый владельцем от использования земли, имущества, капитала (денежных средств), не требующей от владельца осуществления

предпринимательской деятельности, дополнительных затрат; доход по облигациям государственных займов и другим ценным бумагам; определенная денежная сумма, уплачиваемая страховым обществом страхователю.

Рентный метод – оценивает максимально возможный народно-хозяйственный экономический эффект от эксплуатации оцениваемого ресурса.

Ресурсы экономические – фундаментальное понятие в экономической науке, означающее источники, средства обеспечения производства экономических благ, продукта, товаров и услуг.

Рефинансирование – погашение старой государственной задолженности путем выпуска новых займов, в основном замены краткосрочных обязательств долгосрочными ценными бумагами.

Реформы экономические – глубокие преобразования в системе ведения хозяйства, управления экономикой, путях и способах реализации экономической политики.

Рецессия – падение деловой активности, уменьшение реального ВВП, обычно определяемое как последовательное в течение двух кварталов.

Риск – в экономике и предпринимательстве – неопределенность, связанная с принятием решений, реализация которых происходит только с течением времени; опасность возникновения непредвиденных потерь в связи со случайным изменением условий экономической деятельности, неблагоприятными обстоятельствами.

Рост экономический – постоянное увеличение реального объема производства и сопровождающее его улучшение технологических, экономических и социальных характеристик общества.

Рынок – определенная форма организации общественного производства, которая обеспечивает взаимодействие производства и потребления посредством механизма цен.

Рыночная цена – цена, складывающаяся на конкурентном рынке под воздействием спроса и предложения; равновесная цена.

Рыночная экономика – сложно организованная экономическая система, основанная на принципах экономической свободы, свободного предпринимательства, многообразия форм собственности, рыночного ценообразования, договорных отношений между экономическими субъектами, ограниченного вмешательства государства в хозяйственную жизнь.

С

Сальдо – разница между денежными поступлениями и расходами в определенный период.

Саморегулирование рыночное – способность рыночного механизма без вмешательства государства оптимизировать развитие рынка, обеспечивать согласование экономических интересов предпринимателей в максимизации прибыли с выгодой потребителей при приобретении товаров и услуг.

Санация – санирование, система государственных мер по предотвращению банкротства предприятий, фирм, улучшению их финансового состояния посредством кредитования, реорганизации, изменения вида выпускаемой продукции или иным способом.

Сбалансированность – состояние бюджетов предприятия, региона, государства, при котором доходы и расходы уравновешены.

Сбережения – часть денежных доходов населения, не использованных на текущие потребительские нужды.

Сверхприбыль – монопольная прибыль, разница между монопольной ценой и издержками производства.

Свобода торговли – отсутствие искусственных, установленных правительством, барьеров в торговле между отдельными лицами, фирмами, государствами.

Свободно конвертируемая валюта (СКВ) – валюта, свободно обмениваемая на другие иностранные валюты и международные платежные средства, которая может использоваться любым держателем для расчетов по любым международным операциям без каких-либо ограничений.

Свободные экономические зоны (СЭЗ) – широко открытые для движения товаров, капиталов и рабочей силы территориальные анклавные территории, в которых создаются наиболее привлекательные налоговые, финансовые, правовые условия для деятельности иностранных и местных предпринимателей.

Сделка – соглашение двух или нескольких экономических субъектов о проведении совместных, обычно взаимовыгодных экономических и иных действий.

Сегментация рынка – разделение рынка на отдельные сегменты по какому-либо признаку (вид товара, тип валюты, страна, регион, отрасль, группы потребителей и т. д.).

Сектор экономики – совокупность институциональных единиц-резидентов, имеющих сходные экономические цели, функции и поведение.

Система – множество элементов, находящихся в отношениях и связях друг с другом, которое образует определенную целостность, единство.

Система национальных счетов – совокупность счетов, отражающих стадии процесса воспроизводства и позволяющих проследить движение массы продукции от добычи исходного сырья до конечного использования товаров и услуг на текущее потребление домашних хозяйств и государства, инвестиции и экспорт.

Скорость обращения денег – количество полных оборотов денежной единицы, используемой в качестве средства обращения и платежей в течение года.

Сложные проценты – начисление процентов на проценты, расчет процентов на два или большее число периодов таким образом, что процент начисляется не только на исходную сумму, но и на процент, начисленный в предыдущем периоде.

Смешанная экономика – экономическая система, возникшая в развитых странах Запада и некоторых развивающихся странах на стадии перехода к постиндустриальному обществу, и состоящая из частного и государственного секторов.

Смешанное общество – 1) предприятие, в котором сочетается частный и государственный капитал; 2) предприятие, капитал которого принадлежит предпринимателям или государственным предприятиям двух и более стран.

Собственность – отношения между людьми по поводу присвоения благ, прежде всего факторов и результатов производства.

Совершенная конкуренция – теоретическая абстракция, тип «чистой» рыночной структуры с присущими признаками: множество относительно мелких фирм, производящих однородный продукт; отсутствие контроля над ценами; полная информация для всех участников рынка; отсутствие ограничений для межотраслевого перелива ресурсов.

Совместная собственность – разновидность общей собственности, в которой доли каждого собственника не определены.

Совокупное предложение – это реальный объем национального производства при каждом возможном уровне цен.

Совокупный спрос – это реальный объем национального производства. Который домашние хозяйства, фирмы и государство готовы купить при каждом возможном уровне цен.

Совокупный экономический потенциал – совокупная способность отраслей народного хозяйства производить промышленную и с.-х. продукцию, осуществлять капитальное строительство, перевозки грузов, оказывать услуги населению в определённый исторический момент. Определяется количеством трудовых ресурсов и качеством их профессиональной подготовки, объёмом производственных мощностей промышленных и строительных организаций, производственными возможностями сельского хозяйства, протяжённостью транспортных магистралей и наличием транспортных средств, развитием отраслей непроеизводственной сферы, достижениями науки и техники, ресурсами разведанных полезных ископаемых, т. е. элементами, составляющими в совокупности производительные силы общества.

Социальная помощь – формы социальной защиты государством граждан, нуждающихся в помощи в связи с возрастом, состоянием здоровья, социальным положением, недостаточной обеспеченностью средствами существования.

Социальная сфера – совокупность отраслей, непосредственно определяющих образ и уровень жизни людей, их благосостояние: образование, культура, здравоохранение, общественное питание, коммунальное обслуживание, пассажирский транспорт, связь.

Социальное партнерство - система институтов и механизмов согласования интересов участников производственного процесса: работников и работодателей, основанная на равном сотрудничестве.

Спрос – фундаментальная категория рыночной экономики, представленная на рынке потребность в товарах и услугах, ограниченная действующими ценами и платежеспособностью потребителей.

Ссуда – предоставление одним лицом денег или материальных ценностей другому лицу на условиях возврата в определенный срок с оплатой вознаграждения (ссудного процента).

Ссудный капитал – денежный капитал, предоставляемый в виде ссуды на условиях возвратности с выплатой ссудного процента.

Стабилизация экономики – предотвращение, торможение экономического спада, поддержание состояния экономики на определенном уровне.

Ставка налога, процента, платежа – размер налоговых изъятий из доходов; платы за предоставленный кредит, исчисляемые по отношению к общей сумме дохода, кредита.

Стагнация – застой в экономике, производстве, торговле и т. д.

Стагфляция – сочетание стагнации и инфляции, состояние экономики, при котором происходят одновременно спад производства, рост цен и безработицы.

Старение населения - увеличение доли пожилых и старых людей в общей численности населения.

Статистика экономическая – наука, а также вид практической деятельности, направленной на сбор, обработку, анализ и публикацию сводных итоговых экономических показателей.

Стоимость жизни – стоимость товаров, жизненных благ и услуг, необходимых человеку для жизни, исчисленная в действующих ценах.

Стратегия экономическая – долговременные планы правительства, администрации регионов, руководства предприятий в отношении производства, доходов и расходов, бюджета, налогов, инвестиций, цен, социальной защиты.

Страхование – создание за счет денежных средств экономических субъектов специальных страховых фондов, предназначенных для возмещения ущерба.

Структурная безработица – такой вид безработицы, при которой работники надолго утрачивают не только место работы, но и профессию вследствие изменений в структуре производства.

Структурная политика – часть экономической политики государства, направленной на формирование, изменение и поддержание структуры экономики с учетом текущих и будущих потребностей.

Субвенция – денежное пособие, выделяемое государством местным органам власти на целевое финансирование определенного мероприятия, объекта.

Субсидия – пособие в денежной или натуральной форме, предоставляемое из средств государственного бюджета или из специальных государственных фондов физическим и юридическим лицам, местным органам власти, другим государствам.

Субъект экономический – физическое или юридическое лицо, осуществляющее экономическую, хозяйственную деятельность.

Суверенитет экономический – экономическая независимость государства.

Т

Тайный сговор – форма недобросовестной конкуренции, обмен инсайдерской информацией, ведущей к нарушению принципов конкуренции и прав третьих лиц.

Таможенная «война» – использование национальных таможенных тарифов в конкурентной борьбе за лидерство на мировом рынке.

Таможня – государственный орган, обеспечивающий порядок перемещения через таможенную границу товаров и транспортных средств, вещей и иных предметов, применение таможенных режимов и взимание таможенных платежей, производящий таможенный контроль и таможенное оформление.

Тариф – система ставок платы за различные производственные и непроизводственные услуги; система ставок оплаты труда называется тарифной ставкой.

Темп прироста – отношение абсолютного прироста показателя к уровню, принятому за базу сравнения.

Темп роста – отношение величины экономического показателя за данный период к величине его за предшествующий период или за какой-нибудь аналогичный период, принятый за базу сравнения.

Теневая экономика – экономическая деятельность физических лиц и предприятий, имеющая противозаконный характер или скрываемая с целью уклонения налогов.

Территориальные пропорции – количественное описание основных параметров территориальной структуры хозяйства на определенный период времени.

Технология – способ преобразования вещества, энергии, информации в процессе изготовления продукции.

Технология высокая – условное обозначение наукоемкой универсальной многофункциональной, многоцелевой технологии, имеющей широкую сферу применения, способной вызвать цепную реакцию нововведений, обеспечивающей оптимальное по сравнению с предшествующими технологиями соотношение затрат и результатов и оказывающей позитивное воздействие на социальную сферу.

Технопарк – форма территориальной интеграции науки, образования и производства в целях оперативного внедрения научно-технических разработок.

Технополис – научно-производственный комплекс с развитой инфраструктурой научного и производственного обслуживания, охватывающий территорию отдельного города.

Товар – 1) любой продукт производственно-экономической деятельности в материально-вещественной форме; 2) объект купли-продажи, рыночных отношений между продавцами и покупателями.

Товарищество – объединение физических и/или юридических лиц для совместной экономической деятельности. Различают полное товарищество и смешанное (коммандитное) товарищество.

Торговля – отрасль хозяйства, объектом действий которой является купля-продажа товаров, обслуживание покупателей в процессе продажи товаров и их доставки, хранение товаров и их подготовка к продаже. Различают оптовую и розничную торговлю.

Торговый баланс – учет вывозимых из страны (экспорт) и ввозимых в страну (импорт) товаров и услуг в денежном выражении за определенный период (год).

Традиционная экономика – это экономическая система, в которой организация производства, распределение и обмен основываются на сложившихся вековых обычаях и традициях.

Транзакционные издержки – затраты возникающие в связи с заключением контрактов (в том числе использованием рыночных механизмов, издержки, сопровождающие взаимоотношения экономических агентов).

Транснациональная корпорация (ТНК) – корпорация, которая занимается предпринимательской деятельностью на территории более чем одной страны.

Трансферт – 1) перевод иностранной валюты из одной страны в другую, банковские операции по встречным переводам валют двух или нескольких стран; 2) передача одним лицом другому права владения ценными бумагами; 3) перенос оплаты по сделке с одного счета на другой; 4) безвозмездные выплаты (стипендии, пенсии, пособия и т. п.) государства экономическим агентам в процессе перераспределения валового национального дохода. Возможное написание термина – трансфер.

Труд – осознанная, энергозатратная, общественно признанная целесообразной деятельность человека.

Трудовой потенциал – имеющиеся в настоящее время и прогнозируемые в будущем трудовые возможности страны, региона или предприятия. Трудовой потенциал характеризуемые количеством трудоспособного населения, его профессионально-образовательным уровнем, другими качественными характеристиками.

У

Убытки – потери от хозяйственной деятельности, выраженные в денежной форме; превышение расходов предприятия, предпринимателя над доходами.

Унитарное предприятие – государственное или муниципальное предприятие, не наделенное правом собственности на его имущество.

Уравнение обмена – уравнение, согласно которому произведение величины денежной массы на скорость обращения денег равно произведению уровня цен на реальный национальный продукт.

Уровень жизни – уровень благосостояния населения, потребления благ и услуг, совокупность показателей, характеризующих меру удовлетворения жизненных потребностей людей.

Уровень цен – абсолютная или относительная величина цены применительно к уровню общественных затрат, доходов или других цен, как внутренних, так и внешних.

Услуга – нематериальное благо, обладающее определенной ценностью; носит товарный характер. Услуги производятся врачами, юристами, банками и т. д.

Устойчивость экономики – состояние экономик, при котором основные переменные не изменяются.

Устойчивое развитие – развитие общества, которое позволяет удовлетворять потребности нынешних поколений, не нанося при этом ущерба возможностям, оставляемым в наследство будущим поколениям для удовлетворения их собственных потребностей.

Учет – составная часть управления экономическими процессами и объектами, сущность которой состоит в фиксации их состояния и параметров; сборе и накоплении сведений об экономических объектах и процессах, отражении этих сведений в учетных документах.

Учетная ставка – ставка процента, по которой центральный банк кредитует коммерческие банки.

Учреждение – функционально организованная структура, построенная в соответствии с направлениями и целями деятельности. Выполняет управленческие, властные или иные функции.

Ф

Фактические величины – полученные из реальной практики значения экономических показателей, отражающих истинный ход экономических процессов (в отличие от расчетных, плановых, прогнозных показателей).

Факторинг – переуступка неоплаченных долговых требований (счетов-фактур и векселей), возникающих между контрагентами в процессе реализации товаров и услуг на условиях коммерческого кредита.

Факторный анализ – метод исследования экономики и производства, в основе которого лежит анализ воздействия разнообразных факторов на результаты экономической деятельности, ее эффективность.

Физическое лицо – человек, участвующий в какой-либо деятельности, в том числе и экономической.

Финансирование – обеспечение необходимыми финансовыми ресурсами регионов, предприятий, предпринимателей, граждан, а также экономических программ и видов экономической деятельности.

Финансовое учреждение – учреждение, входящее в финансовую систему государства, осуществляющее операции с финансовыми ресурсами, регулирующее финансовые связи и отношения (финансовые фонды, банки, страховые компании, государственные финансовые учреждения).

Финансовые ресурсы – совокупность всех видов денежных средств, финансовых активов, которыми располагает экономический субъект.

Финансовый год – период, на который разрабатывается и в течение которого действует государственный бюджет. Финансовый год может не совпадать с календарным годом.

Финансовый капитал – капитал в форме денежных средств.

Финансовый кризис – глубокое расстройство финансовой системы страны, проявляющееся в резком несоответствии доходов и расходов бюджета, нестабильности и падении курса национальной валюты, взаимных неплатежах экономических субъектов, несоответствие денежной массы в обращении требованиям закона денежного обращения.

Финансовый менеджмент – подсистема, которая обеспечивает формирование финансовых средств фирмы, максимизацию доходов и минимизацию затрат.

Финансовый механизм – образование и использование государством фондов денежных средств, необходимых для выполнения его функций в политической, экономической и социальной сферах.

Финансовый отчет компании – обязательная форма финансовой отчетности, предусмотренная законодательством большинства стран мира. Финансовый отчет компании содержит баланс компании за отчетный период, отчет о прибылях и убытках и аудиторское заключение.

Финансы – обобщающий экономический термин, означающий как денежные средства, финансовые ресурсы, рассматриваемые в их создании и движении, распределении и перераспределении, так и экономические отношения, обусловленные взаимными расчетами между хозяйствующими субъектами, денежным обращением.

Фирма – синоним предприятия, организации, юридического лица, осуществляющего экономическую деятельность.

Фискальная политика – составная часть экономической политики государства в области налогообложения, государственного бюджета.

Фискального федерализма принцип – четкое разграничение функций между отдельными звеньями финансовой системы.

Фондовые биржи – форма организации рынка ценных бумаг, где происходит купля-продажа акций.

Франчайзинг – вид договоров, заключенных, как правило, крупными компаниями с мелкими фирмами, о предоставлении им права действовать от имени крупных в предписанной форме в течение определенного времени и в определенном месте.

Франшиза – 1) предусмотренная условиями страхования часть убытков лица, страхующего имущество, не подлежащая возмещению со стороны страховщика; 2) право на франчайзинг; 3) предприятие, созданное на основе франчайзинга.

Фрикционная безработица – временная безработица, обусловленная переходом с одной работы на другую.

Фундаментальные научные исследования – экспериментальная или теоретическая деятельность, направленная на получение новых знаний об основных закономерностях строения, функционирования и развития человека, общества, окружающей природной среды.

Функционально-производственные пропорции – отраслевая структура национального производства.

Функционально-стоимостной анализ – комплексное системное исследование деятельности предприятия, основанное на взаимосвязанном рассмотрении функций, свойств, качеств создаваемых объектов, товаров и затрат на обеспечение этих функций.

Х

Холдинг – акционерная компания, владеющая контрольными пакетами акций одного или нескольких акционерных обществ с целью контроля и управления их деятельностью.

Ц

Цена – сумма денег, которую уплачивает покупатель за приобретаемый им товар, представленный в виде продукта или услуги.

Ценообразование – процесс установления величины цены.

Цены мировые – 1) цены, формирующиеся как денежное выражение цены производства, обусловленное конкретными технологиями стран-участниц мирового рынка; 2) цены, отражающие конъюнктуру, складывающуюся в конкретный момент в том или ином сегменте мирового товарного рынка, и зависящие как от естественных колебаний спроса и предложения данного товара, так и от возможностей крупных монополистов влиять на их динамику.

Циклическая безработица – вид безработицы, обусловленный циклическими спадами производства.

Цикл экономический – период движения рыночной экономики от одного кризиса до другого, характеризующийся колебаниями уровня деловой активности (объемов производства, уровня доходов и занятости, финансовой и торговой деятельности).

Ч

Частная собственность – одна из основных форм собственности, характеризующаяся присвоением какого-либо блага, объекта собственности, частным лицом или группой лиц.

Человеческий капитал – особый вид инвестиций (капиталовложений), совокупность затрат на развитие воспроизводственного потенциала человека, повышение качества и улучшение функционирования рабочей силы.

Чистый национальный продукт (ЧНП) – равен валовому национальному продукту за вычетом амортизационных отчислений.

Чистый экспорт – разница между объемами экспорта и импорта.

Ш

Штраф – вид неустойки с целью укрепления договорной дисциплины и возмещения убытков потерпевшей стороне.

Э

Эквивалент – товар, в котором выражается стоимость других товаров; товар, в котором другие товары выражают свою стоимость, является всеобщим эквивалентом (деньгами).

Экзогенная переменная – заданная извне переменная, известная до момента построения модели.

Экономика – 1) хозяйство, как сфера производительной деятельности человека, обеспечивающая его жизнь; 2) наука о выборе наиболее эффективных способов удовлетворения безграничных потребностей людей ограниченными (редкими) ресурсами; 3) исторически определенная совокупность экономических отношений между людьми, складывающихся в процессе производства, распределения, обмена и потребления экономических благ и образующих определенную экономическую систему.

Экономическая система – исторически возникшая или установленная, действующая в стране совокупность принципов, правил, законодательно закрепленных норм, определяющих содержание и форму экономических отношений, возникающих в процессе производства, распределения, обмена и потребления экономических благ.

Экономический рост интенсивного типа – расширение производства обеспечивается за счет качественного совершенствования прямых факторов роста: применения прогрессивных технологий, использования рабочей силы, имеющей высокую квалификацию и производительность труда и т.п.

Экономический рост экстенсивного типа – расширение объема благ и услуг достигается за счет использования большего количества прямых факторов в производстве: работников, материальных и природных ресурсов и т. п.

Экономия на масштабах производства – снижение издержек по мере наращивания объемов производства.

Эластичность – показатель реакции (скорости изменения) исследуемой зависимости (эндогенной) переменной на изменение определяющих ее факторов (экзогенных переменных).

Эластичность предложения – относительное изменение объема предложения под влиянием изменения какой-либо определяющей его переменной на 1 %.

Эластичность спроса – относительное изменение объема спроса под влиянием изменения какой-либо определяющей его переменной на 1 %.

Эндогенная переменная – переменная, которая присуща модели, значение которой находится в процессе решения (моделирования).

Эффект дохода – изменение объема и структуры потребления вследствие перемещения на более высокую или более низкую кривую безразличия.

Эффект замещения – изменение объема и структуры потребления вследствие изменения относительной цены и перемещения из одной точки кривой безразличия в другую.

Эффективность производства – основная компонента экономической эффективности реального функционирования экономической системы. На разных уровнях экономической системы измеряется как отношение

полезных конечных результатов к объему используемых или затраченных ресурсов с помощью показателей производительности труда, фондоотдачи, рентабельности и т. д.

Ю

Юридическое лицо – организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом.

Я

Ямайская валютная система – международная валютная система, основанная на международной конференции в Кингстоне (Ямайка), закрепившая полный отказ от золотого стандарта и установившая систему преимущественно плавающих валютных курсов.

Приложения

СИММЕТРИЧНАЯ ТАБЛИЦА “ЗАТРАТЫ-ВЫПУСК”

Продукты Продукты	Код строки	Электро- и теплоэнергия	Продукты нефтегазовой промышленности	Уголь
		01	02	03
Электро- и теплоэнергия	01	120 893 839	70 169 793	7 931 782
Продукты нефтегазовой промышленности	02	93 029 106	404 195 098	1 757 766
Уголь	03	20 281 165	488 630	28 697 468
Горючие сланцы и торф	04	368 112	26 966	5 909
Черные металлы	05	2 965 373	13 446 785	2 432 552
Цветные металлы	06	5 206 755	751 066	11 196
Продукты химической и нефтехимической промышленности	07	4 331 125	19 650 435	5 075 357
Машины и оборудование, продукты металлообработки	08	14 655 439	26 438 770	8 818 763
Продукты лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности	09	-	176 725	1 405 220
Строительные материалы (включая продукты стекольной и фарфоро-фаянсовой промышленности)	10	1 161 612	1 418 766	612 589
Продукты легкой промышленности	11	211 505	510 427	551 415
Продукты пищевой промышленности	12	100 311	323 430	133 759
Прочие промышленные продукты	13	2 395 389	2 375 066	613 656
Продукты промышленности – всего (сумма строк 01-13)	14	265 599 731	539 971 957	58 047 432
Продукция строительства	15	23 886 474	29 719 496	1 021 279
Сельхозпродукты, услуги по обслуживанию сельского хозяйства и продукты лесного хозяйства	16	-	274 659	540
Услуги транспорта и связи ¹⁾	17	51 095 729	87 954 650	8 953 188
Торгово-посреднические услуги (включая услуги общественного питания) ²⁾	18	176 694 651	161 684 344	7 604 903
Продукты прочих видов деятельности	19	5 863 138	8 377 480	648 044
Услуги жилищно-коммунального хозяйства и непроизводственных видов бытового обслуживания населения	20	11 092 698	4 866 356	1 560 647

за 2003 год (тысяч рублей)

Продукты промышленности							
Горючие сланцы и торф	Черные металлы	Цветные металлы	Продукты химической и нефтехимической промышленности	Машины и оборудование, продукты металлообработки	Продукты лесной, деревообработки и целлюлозно-бумажной промышленности	Строительные материалы (включая продукты стекольной и фарфоро-фаянсовой промышленности)	Продукты легкой промышленности
04	05	06	07	08	09	10	11
47 469	37 659 025	39 639 157	53 137 996	56 772 480	17 021 013	20 323 424	7 478 272
137 491	19 963 897	7 252 285	38 496 084	26 993 123	11 090 648	14 357 385	949 368
3 821	17 972 070	384 269	2 505 710	3 671 915	1 543 190	1 199 685	388 883
44 957	21 335	13 428	7 608	63 473	46 063	40 676	3 547
6 578	193 996 434	7 348 227	14 434 494	173 992 019	4 493 214	20 150 725	438 382
-	32 279 640	292 971 241	7 789 186	91 939 904	3 680 656	3 322 148	-
-	4 011 153	6 508 050	142 579 229	53 681 825	13 809 098	8 412 036	11 557 971
62 362	12 592 432	15 193 909	11 829 663	342 457 804	16 327 164	7 249 077	1 309 894
64	1 739 841	448 744	12 007 860	10 372 272	91 066 931	3 044 740	292 363
923	1 276 214	271 596	2 664 695	4 927 803	1 524 176	39 221 168	85 082
803	1 328 344	139 938	3 036 038	4 781 942	4 056 211	936 616	69 163 028
81	441 047	110 123	4 064 410	1 456 647	325 310	65 947	105 913
340	2 023 838	576 976	2 810 675	6 454 252	836 847	691 956	378 989
304 889	325 305 270	370 857 943	295 363 648	777 565 459	165 820 521	119 015 583	92 151 692
16 690	9 457 775	9 411 326	9 196 373	21 092 198	2 701 960	3 036 882	1 389 292
-	290 257	-	-	112 363	-	-	4 388 817
82 272	43 965 904	14 319 483	29 453 749	48 705 669	19 368 590	21 872 081	3 501 502
98 952	85 914 591	42 346 857	59 350 993	126 226 848	41 508 400	35 287 646	14 054 017
3 811	2 632 517	1 981 517	3 070 788	7 889 749	1 524 330	1 348 608	719 811
18 280	2 282 620	2 705 814	2 839 952	12 642 906	2 204 703	1 953 194	1 201 131

Продукты пищевой промышленности	Прочие промышленные продукты	Продукты промышленности - всего (сумма граф 01-13)	Продукция строительства	Сельхозпродукты, услуги по обслуживанию сельского хозяйства и продукты лесного хозяйства	Услуги транспорта и связи	Торгово-посреднические услуги (включая услуги общественного питания)
12	13	14	15	16	17	18
20 886 247	6 046 330	458 006 827	24 081 400	17 440 668	80 306 115	37 614 299
19 264 072	1 553 934	639 040 257	40 353 619	25 367 446	80 251 420	43 885 096
1 431 008	213 324	78 781 138	2 282 054	946 172	1 963 697	2 533 214
12 541	82	654 697	402 039	187 714	7 176	13 569
3 784 107	1 874 922	439 363 812	86 822 221	303 091	21 722 975	8 385 686
3 155 936	45 723 762	486 831 490	6 305 193	1 643	887 701	803 179
13 884 030	9 717 966	293 218 275	30 611 347	18 141 203	23 293 027	65 946 599
20 461 357	4 897 816	482 294 450	124 820 640	34 112 531	154 177 382	108 163 284
20 422 446	22 485 784	163 462 990	42 314 505	721 618	11 758 705	47 580 313
5 364 654	336 300	58 865 578	202 427 937	1 681 867	11 718 298	21 910 605
3 040 315	2 333 832	90 090 414	2 154 473	939 251	5 300 145	19 080 577
378 030 004	3 888 323	389 045 305	532 134	18 974 937	3 729 660	83 722 047
10 012 624	11 664 063	40 834 671	1 791 074	41 276 860	9 532 798	18 569 611
499 749 341	110 736 438	3 620 489 904	564 898 636	160 095 001	404 649 099	458 208 079
14 116 087	2 229 582	127 275 414	6 778 162	6 433 582	63 850 983	21 308 720
322 750 438	15 499 524	343 316 598	3 102	262 525 327	1 728	29 028 981
33 294 830	5 784 163	368 351 810	93 192 316	26 007 058	102 310 018	414 864 992
130 600 147	15 649 990	897 022 339	155 274 646	69 747 692	299 220 177	338 534 992
5 224 977	1 858 578	41 143 348	9 641 628	1 047 665	18 156 795	62 238 438
6 905 993	1 476 360	51 750 654	8 621 563	3 148 137	22 652 193	16 504 175

Продолжение таблицы

Продукты прочих видов деятельности	Услуги жилищно-коммунального хозяйства и производственных видов бытового обслуживания населения	Услуги здравоохранения, физической культуры и социального обеспечения, образования, культуры и искусства	Услуги науки и научного обслуживания, геологии и разведки недр, геодезической и гидрометеорологической служб	Услуги финансового посредничества, страхования, управления и общественных объединений	Косвенно измеряемые услуги финансового посредничества	Промежуточный спрос (сумма граф 14-24)	Код строки
19	20	21	22	23	24	25	
482 742	84 608 512	47 770 468	5 919 981	42 266 816	-	798 497 828	01
1 054 068	22 549 275	11 153 677	7 550 944	23 774 442	-	894 980 244	02
19 928	3 158 194	4 526 969	157 691	2 114 124	-	96 483 181	03
49	4 925	64 121	3 732	2 303	-	1 340 325	04
182 680	8 474 966	976 046	3 970 295	43 349	-	570 245 121	05
10 274	286 618	230 295	2 646 111	-	-	498 002 504	06
934 719	7 122 312	46 674 628	11 752 304	8 280 704	-	505 975 118	07
8 319 470	15 281 268	19 236 595	22 542 418	73 917 920	-	1 042 865 958	08
7 333 482	2 542 536	5 312 893	1 780 425	6 335 304	-	289 142 771	09
170 064	8 596 015	5 534 511	1 424 912	382 924	-	312 712 711	10
922 040	1 787 744	11 553 978	990 671	15 281 756	-	148 101 049	11
417 106	1 138 143	78 440 518	1 094 070	35 302 139	-	612 396 059	12
21 659 413	6 573 939	8 607 525	2 181 555	12 753 282	-	163 780 728	13
41 506 035	162 124 447	240 082 224	62 015 109	220 455 063	-	5 934 523 597	14
465 599	40 235 934	13 471 909	5 470 437	33 470 202	-	318 760 942	15
348	218 827	12 728 492	708 198	20 273 574	-	668 805 175	16
5 138 714	16 611 744	25 972 995	8 551 779	115 207 521	-	1 176 208 947	17
10 009 617	52 404 014	82 668 211	19 554 730	112 374 253	-	2 036 810 671	18
7 387 585	3 049 923	12 766 973	2 357 245	13 716 089	-	171 505 689	19
872 769	12 255 159	37 912 133	4 606 541	72 533 962	-	230 857 286	20

Продукты	Код строки	Продукты			
		Электро- и тепло- энергия	Продукты нефтегазо- вой про- мышлен- ности	Уголь	Горючие сланцы и торф
		01	02	03	04
Услуги здравоохранения, физической культуры и социального обеспечения, образования, культуры и искусства	21	871 152	753 452	119 508	1 443
Услуги науки и научного обслуживания, геологии и разведки недр, геодезической и гидрометеорологической служб	22	3 686 101	20 955 635	333 157	-
Услуги финансового посредничества, страхования, управления и общественных объединений	23	12 215 826	19 694 318	1 461 845	23 222
Чистые налоги на продукты на использованные товары и услуги	24	20 483 492	7 735 425	1 524 413	35 329
КОРРЕКТИРОВКИ: Прямые закупки за рубежом, совершаемые резидентами	25	-	-	-	-
Прямые закупки на внутреннем рынке, совершаемые нерезидентами	26	-	-	-	-
Корректировки СИФ/ФОБ	27	-	-	-	-
Итого использовано в ценах покупателей (сумма строк 14-27)	28	571 488 992	881 987 772	81 274 956	584 888
Оплата труда наемных работников	29	137 271 993	146 189 924	33 292 345	764 790
Валовая прибыль	30	212 440 396	689 491 958	8 611 612	125 417
Валовой смешанный доход	31	-	-	-	38 445
Другие налоги на производство	32	2 550 863	66 680 575	900 292	33 871
Другие субсидии на производство	33	-1 529 070	-3 948	-331 783	-10 483
Косвенно измеряемые услуги финансового посредничества	34	-	-	-	-
Валовая добавленная стоимость в основных ценах (сумма строк 29–34)	35	350 734 182	902 358 509	42 472 466	952 040
Выпуск товаров и услуг в основных ценах (сумма строк 28, 35)	36	922 223 174	1 784 346 281	123 747 422	1 536 928

Продолжение таблицы

Продукты промышленности						
Черные металлы	Цветные металлы	Продукты химической и нефтехимической промышленности	Машины и оборудование, продукты металлообработки	Продукты лесной, деревообработки и целлюлозно-бумажной промышленности	Строительные материалы (включая продукты стекольной и фарфоро-фаянсовой промышленности)	Продукты легкой промышленности
05	06	07	08	09	10	11
394 907	371 735	321 754	985 494	133 119	153 442	38 113
2 532 234	7 966 376	2 224 036	37 482 073	484 174	100 874	-
9 955 009	7 660 633	2 749 129	12 787 560	2 846 140	1 361 288	538 781
12 388 026	12 542 118	8 850 169	25 972 505	9 227 128	6 619 402	5 912 250
-	-	-	-	-	-	-
-	-	-	-	-	-	-
-	-	-	-	-	-	-
495 119 110	470 163 802	413 420 591	1 071 462 824	245 819 065	190 749 000	123 895 406
82 657 672	102 058 678	81 658 767	392 807 318	70 814 353	65 896 951	32 217 147
140 838 956	200 279 191	53 314 015	77 355 698	47 947 406	31 727 007	2 840 824
14 231	912 143	196 673	11 526 320	5 196 956	529 138	13 056 363
989 514	3 470 965	992 283	1 951 704	1 250 116	754 307	205 297
-1 389	-13 556	-18 318	-387 758	-34 241	-56 131	-31 325
-	-	-	-	-	-	-
224 498 984	306 707 421	136 143 420	483 253 282	125 174 590	98 851 272	48 288 306
719 618 094	776 871 223	549 564 011	1 554 716 106	370 993 655	289 600 272	172 183 712

Продукты пищевой промышленности	Прочие промышленные продукты	Продукты промышленности – всего (сумма граф 01–13)	Продукция строительства	Сельхозпродукты, услуги по обслуживанию сельского хозяйства и продукты лесного хозяйства	Услуги транспорта и связи	Торгово-посреднические услуги (включая услуги общественного питания)
12	13	14	15	16	17	18
478 504	75 338	4 697 961	1 068 060	90 175	4 312 246	1 604 576
479 584	179 592	76 423 836	1 495 022	123 681	4 172 033	3 533 615
5 871 887	1 298 105	78 463 743	6 869 089	3 178 359	31 814 568	23 946 152
34 800 468	5 124 956	151 215 681	23 399 176	8 112 123	39 452 159	26 075 488
-	-	-	-	-	-	-
-	-	-	-	-	-	-
-	-	-	-	-	-	-
1 054 272 256	159 912 626	5 760 151 288	871 241 400	540 508 800	990 591 999	1 395 848 208
137 096 677	40 849 090	1 323 575 705	371 865 000	134 136 800	535 370 700	370 188 502
190 026 543	24 027 453	1 679 026 476	415 967 179	78 795 741	450 855 402	2 746 092 696
25 112 142	17 553 329	74 135 740	55 758 120	457 605 859	39 553 500	397 191 900
1 616 985	231 228	81 628 000	5 790 201	3 305 400	40 006 799	33 702 194
-874 477	-778 420	-4 070 899	-	-6 415 700	-	-
-	-	-	-	-	-	-
352 977 870	81 882 680	3 154 295 022	849 380 500	667 428 100	1 065 786 401	3 547 175 292
1 407 250 126	241 795 306	8 914 446 310	1 720 621 900	1 207 936 900	2 056 378 400	4 943 023 500

Продолжение таблицы

Продукты прочих видов деятельности	Услуги жилищно-коммунального хозяйства и непроизводственных видов бытового обслуживания населения	Услуги здравоохранения, физической культуры и социального обеспечения, образования, культуры и искусства	Услуги науки и научного обслуживания, геологии и разведки недр, геодезической и гидрометеорологической служб	Услуги финансового посредничества, страхования, управления и общественных объединений	Косвенно измеряемые услуги финансового посредничества	Промежуточный спрос (сумма граф 14–24)	Код строки
19	20	21	22	23	24	25	
165 828	660 243	22 494 534	268 553	1 804 547	-	37 166 723	21
347 960	218 148	141 345	84 799 556	104 913 751	-	276 168 947	22
1 603 990	4 189 676	7 920 745	3 732 452	74 044 869	211 584 400	447 348 043	23
606 947	15 771 485	60 900 439	12 682 400	78 802 049	-	417 017 947	24
-	-	-	-	-	-	-	25
-	-	-	-	-	-	-	26
-	-	-	-	-	-	-	27
68 105 392	307 739 600	517 060 000	204 747 000	847 595 880	211 584 400	11 715 173 967	28
69 648 699	222 199 900	690 864 899	167 597 700	813 751 100	-	4 699 199 005	29
51 399 003	65 299 400	59 331 001	4 235 700	226 448 020	-	5 777 450 618	30
-	62 976 800	27 186 700	-	34 359 900	-	1 148 768 519	31
547 906	10 724 300	5 014 900	839 200	22 685 700	-	204 244 600	32
-	-	-	-	-228 400	-	-10 714 999	33
-	-	-	-	-	-211 584 400	-211 584 400	34
121 595 608	361 200 400	782 397 500	172 672 600	1 097 016 320	-211 584 400	11 607 363 343	35
189 701 000	668 940 000	1 299 457 500	377 419 600	1 944 612 200	0	23 322 537 310	36

Продукты	Код строки	Расходы на конечное	
		домашних хозяйств	государственных
			на коллективные услуги
		26	27
Электро- и тепловая энергия	01	113 029 248	-
Продукты нефтегазовой промышленности	02	26 678 993	-
Уголь	03	1 553 552	-
Горючие сланцы и торф	04	-	-
Черные металлы	05	313 607	-
Цветные металлы	06	-	-
Продукты химической и нефтехимической промышленности	07	93 380 203	-
Машины и оборудование, продукты металлообработки	08	316 852 202	-
Продукты лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности	09	62 515 987	-
Строительные материалы (включая продукты стекольной и фарфоро-фаянсовой промышленности)	10	20 890 979	-
Продукты легкой промышленности	11	479 878 555	-
Продукты пищевой промышленности	12	1 023 541 554	-
Прочие промышленные продукты	13	31 696 364	-
Продукты промышленности – всего (сумма строк 01-13)	14	2 170 331 244	-
Продукция строительства	15	36 945 650	-
Сельхозпродукты, услуги по обслуживанию сельского хозяйства и продукты лесного хозяйства	16	513 093 606	14 667 000
Услуги транспорта и связи ¹⁾	17	516 259 161	-
Торгово-посреднические услуги (включая услуги общественного питания) ²⁾	18	1 699 627 705	-
Продукты прочих видов деятельности	19	25 551 576	-
Услуги жилищно-коммунального хозяйства и непроизводственных видов бытового обслуживания населения	20	425 092 997	-
Услуги здравоохранения, физической культуры и социального обеспечения, образования, культуры и искусства	21	279 653 319	-
Услуги науки и научного обслуживания, геологии и разведки недр, геодезической и гидрометеорологической служб	22	-	38 619 400
Услуги финансового посредничества, страхования, управления и общественных объединений	23	169 329 075	1 265 809 300
Чистые налоги на продукты на использованные товары и услуги	24	524 641 163	-
КОРРЕКТИРОВКИ: Прямые закупки за рубежом, совершаемые резидентами	25	343 122 100	-
Прямые закупки на внутреннем рынке, совершаемые нерезидентами	26	-137 758 800	-
Корректировки СИФ/ФОБ	27	-	-
Итого использовано в ценах покупателей (сумма строк 14-27)	28	6 565 888 796	1 319 095 700

Продолжение таблицы

потребление		Валовое накопление основного капитала	Изменение запасов материальных оборотных средств		
учреждений	некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства		у производителей	у потребителей	в торговле
на индивидуальные товары и услуги					
28	29	30	31	32	33
-	-	-	-	-	-
195 081	-	-	-3 807 604	361 362	2 030 436
235 061	-	-	96 948	587 672	110 846
-	-	-	-107 682	6 551	23 987
-	-	-	-1 413 780	-2 021 532	8 607 792
-	-	-	-6 893 127	1 793 605	4 812 422
4 750 959	-	-	-924 145	7 869 361	6 950 278
3 266 461	-	642 192 020	12 462 924	18 312 988	23 147 976
-	-	9 537 765	1 855 770	7 698 665	4 409 120
-	-	-	1 444 464	3 809 621	4 941 544
1 135 066	-	-	407 373	1 598 760	4 948 289
-	-	-	7 265 243	8 233 307	30 975 898
1 139 741	-	38 273	-591 584	980 581	14 477 266
10 722 369	-	651 768 058	9 794 800	49 230 941	105 435 854
-	-	1 436 117 265	-	-	-
-	-	-3 158 622	42 564 591	4 833 331	-603 635
25 930 487	-	9 672 441	-	2 796 292	4 645 095
2 726 441	-	91 216 050	-	6 440 681	13 656 635
-	-	3 472 817	-	-	-190 240
66 756 400	-	-	-	-	-
906 718 500	43 234 000	32 691 700	-	-	-
-	-	54 059 315	-	-	-
-	85 425 200	-	-	-	-
365 303	-	113 094 676	-	948 856	22 721 146
-	-	-	-	-	-
-	-	-	-	-	-
-	-	-	-	-	-
1 013 219 500	128 659 200	2 388 933 700	52 359 391	64 250 101	145 664 855

Чистое приобретение ценностей	Экспорт	Всего использовано ресурсов товаров и услуг в ценах покупателей (сумма граф 25–35)
34	35	36
-	15 921 867	927 448 943
-	918 939 025	1 839 377 537
-	31 485 233	130 552 493
-	284 430	1 547 611
-	236 615 585	812 346 793
-6 578 201	342 488 155	833 625 358
-	172 854 375	790 856 149
-	313 926 013	2 373 026 542
-	86 035 163	461 195 241
-	9 411 786	353 211 105
-	26 269 811	662 338 903
-	97 070 929	1 779 482 990
14 291 395	51 823 743	277 636 507
7 713 194	2 303 126 115	11 242 646 172
-	55 810 142	1 847 633 999
-	30 732 557	1 270 934 003
-76 850	367 799 019	2 103 234 592
6 863 145	1 210 334 697	5 067 676 025
-	12 446 837	212 786 679
-	3 543 557	726 250 240
-	6 742 972	1 306 207 214
-	9 296 060	378 143 722
-	9 911 146	1 977 822 764
4 212 311	508 378 398	1 591 379 800
-	-	343 122 100
-	137 758 800	0
-	-	-
18 711 800	4 655 880 300	28 067 837 310

Продолжение таблицы

Импорт	Корректировки СИФ/ФОБ	Всего использовано отечественных товаров и услуг в основных ценах (сумма граф 36 - 38)	Код строки
37	38	39	
-5 225 769	-	922 223 174	01
-55 031 256	-	1 784 346 281	02
-6 805 071	-	123 747 422	03
-10 683	-	1 536 928	04
-92 728 699	-	719 618 094	05
-56 754 135	-	776 871 223	06
-241 292 138	-	549 564 011	07
-818 310 436	-	1 554 716 106	08
-90 201 586	-	370 993 655	09
-63 610 833	-	289 600 272	10
-490 155 191	-	172 183 712	11
-372 232 864	-	1 407 250 126	12
-35 841 201	-	241 795 306	13
-2 328 199 862	-	8 914 446 310	14
-127 012 099	-	1 720 621 900	15
-62 997 103	-	1 207 936 900	16
-109 482 257	62 626 065	2 056 378 400	17
-124 652 525	-	4 943 023 500	18
-23 085 679	-	189 701 000	19
-57 310 240	-	668 940 000	20
-6 749 714	-	1 299 457 500	21
-724 122	-	377 419 600	22
-35 684 359	2 473 795	1 944 612 200	23
-	-	1 591 379 800	24
-343 122 100	-	0	25
-	-	0	26
65 099 860	-65 099 860	0	27
-3 153 920 200	0	24 913 917 110	28

ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО ОБРАЗОВАНИЮ (№ 11)
ГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГОПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ» (№ 12)

Факультет экономики и управления (№ 14)

Кафедра _____

Указать полное наименование кафедры

КУРСОВАЯ РАБОТА (№ 18)

Операции с пластиковыми картами
коммерческих банков в России (№ 16)

Научный руководитель:

д.э.н., профессор

_____Канов В. И. (№ 14)

Автор работы: (№ 14)

Студентка группы 1031

_____Порваткина М. В.

Томск 200__ (№ 14)

Оглавление (№ 16)

Введение	3
Глава 1. Формирование национального капитала как цель проведения экономической реформы	6
1.1. Отражение путей и способов формирования национального капитала в концепции перехода к рыночной экономике	6
1.2. Последовательность формирования национального капитала	12
Глава 2. Приватизация как основной метод формирования национального капитала	20
2.1. Особенности большой и малой приватизации	20
2.2. Частная и групповая формы собственности как результат формирования национального капитала	30
Глава 3. Особенности формирования национального капитала Крупный бизнес	43
3.1. Монополии и олигополии	43
3.2. Транснациональные корпорации	54
3.3. Финансовый сектор Российской экономики Банки. ФПП	65
3.4. Антимонопольная деятельность и особенности конкурирующей среды	77
Заключение	82
Список использованной литературы	86
Приложения	90

Примеры библиографического описания научных документов

Список использованной литературы (№ 16)

Описание нормативно-правовых актов органов законодательной и исполнительной власти

1. О структуре федеральных органов исполнительной власти : указ Президента Российской Федерации от 17 мая 2000 г. № 867 // Собрание законодательства Российской Федерации. 2000 г. № 21. Ст.2 167.
2. Об утверждении Положения о территориальном управлении МАП России : приказ Министерства Российской Федерации по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства от 17 ноября 1999 г. № 441 // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти. 2000 г. № 9. С. 117-123.

Описание источника статистических данных

3. Бюллетень банковской статистики. М. : ЦБ РФ. 1994. № 1. С. 33-36.

Монографии

4. Институциональная инфраструктура пенсионной реформы в России (негосударственные пенсионные фонды) / авт. кол. : А. З. Астанович [и др.]. М. : Бюро экономического анализа. 1998, 157 с.
5. Holland, John H. Induction : process of inference, learning and discovery / John H. Holland, Keith J. Holyoak, Richard E. Nisbett, R. Thagard. Cambridge, MA : MIT Press, 1986.

Учебники и учебные пособия

6. Нуреев, Р. М. Курс микроэкономики : учебник для вузов / Р. М. Нуреев. М. : Издательская группа НОРМА. ИНФРА-М, 1998. 560 с.
7. Степин, В. С. Философская антропология и философия науки / В. С. Степин. М. : Высшая школа, 1992. 191 с.
8. Macroeconomics. A European Text. Michael Burda, Charles Wyplosz. Oxford University Press. 1993. P. 486.

Периодические издания

9. Портной, М. А. «Сверяя часы» с Европой // Бизнес-образование. Вып. 2(3). 1997. С. 30-35.

Источники Интернет:

10. Statsoft, Inc. Электронный учебник по статистике [Электронный ресурс]. М., Statsoft, 1999. Режим доступа: <http://www.statsoft.ru/home/textbook>

Содержание

Организационно-методический раздел	3
Планы семинарских занятий	24
Словарь терминов и понятий	63
Приложения	103

Учебное издание

Елена Александровна Фролова

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

Учебно-методическое пособие

Технический редактор: М. Ф. Чертова
Ответственный за выпуск: Л. В. Домбраускайте

Подписано к печати 30.10.2009 г. Формат 60x84^{1/16}

Печать офсетная. Бумага офсетная.

Усл. печ. л. 7,0 Уч.-изд. л. 5,11

Тираж 200 экз. Заказ № 793/У

Издательство

Томского государственного педагогического университета.

Отпечатано в типографии ТГПУ

634041, г. Томск, ул. Герцена, 49. Тел. (3822) 52-12-93.